



Catalis SE
Geldropseweg 26-28
5611 SJ Eindhoven
The Netherlands
t +31 40 2135930
f +31 40 2135604
info@catalisgroup.com
www.catalisgroup.com

Interim Report for the 1st Quarter 2009
for the period from January 1 to March 31, 2009

Zwischenbericht für das 1. Quartal 2009
für den Zeitraum vom 1. Januar bis 31. März 2009

Key Figures

€m	Q1 2009 (IFRS)	Q1 2008 (IFRS)
Total Revenues	8.736	8.791
Cost of Sales	4.880	4.649
Gross Profit	3.856	4.142
Gross Margin	44.1%	47.1%
Operating Income (EBIT)	0.307	0.941
Operating Margin	3.5%	10.7%
Income before Tax (EBT)	0.177	0.755
Profit Margin	2.0%	8.6%
Net Income	0.177	0.755
Net Income Margin	2.0%	8.6%
Operating Cash Flow	-0.100	-1.797
Number of Shares Outstanding	37,878,999	26,890,775
Earnings per Share in €	0.01	0.03

Kennzahlen

€ Mio.	Q1 2009 (IFRS)	Q1 2008 (IFRS)
Gesamtumsatz	8,736	8,791
Herstellungskosten	4,880	4,649
Rohertrag	3,856	4,142
Rohertragsmarge	44,1%	47,1%
Operatives Ergebnis (EBIT)	0,307	0,941
Operative Marge	3,5%	10,7%
Ergebnis vor Steuern	0,177	0,755
Ergebnismarge	2,0%	8,6%
Periodenergebnis	0,177	0,755
Marge	2,0%	8,6%
Operativer Cashflow	-0,100	-1,797
Aktienanzahl	37.878.999	26.890.775
Ergebnis je Aktie in €	0,01	0,03

Review of the first Quarter

1. Quarter:

- Catalis Group generated total revenues for the first quarter 2009 of € 8.7m compared to € 8.8m in the previous year. EBIT for this period amounted to € 0.3m (2008: € 0.9m). To this result our Quality Assurance division contributed € 0.4m (2008: € 0.4m), our Games Development division contributed € 0.2m (2008: € 0.7m) and € -0.3m (2008: € -0.2m) were attributable to the holding.
- On January 07, we announced a review and reorganisation of our global operations due to worsening conditions for the commissioning of video games development where Kuju was unable to sign some of the projects which it had planned to sign particularly during the months of November and December 2008. While most of the key projects have been signed and most of the unsigned projects have been delayed rather than cancelled, it was unclear when Kuju would be able to sign the projects or find alternatives. We expected that costs of the reorganisation would not exceed € 1.0 million.
- On January 12, we announced the expansion of the Board of Directors through the appointment of Mr. Jeremy Lewis as an executive Member of the Board and a planned capital increase. Mr. Lewis focuses on operations, strategy and corporate development including the execution of the group's previously announced reorganisation program. Mr. Nordhoff, previously the sole executive director, now concentrates on finance, M&A and investor relations.
- In order to strengthen the capital base ahead of uncertain times and to fund the planned reorganisation, we also announced an increase of the existing share capital of € 2,689,077.50 by up to € 896,359.20 or up to 8,963,592 shares. Shares were to be issued with pre-emptive rights for existing shareholders. The issue price per share was set to € 0.15 reflecting funds raised of up to approx. € 1.3 million. Any shares which were not subscribed for by existing shareholders were offered to institutional investors as part of a private placement. The subscription period was set on the period from January 20 to February 03, 2009. On February 18, we could announce the successful completion of its capital increase as all new shares were placed with private and institutional investors.
- On March 09, Catalis SE announced a further capital increase to pay the bonus shares for the Kuju management. Catalis SE and the Kuju management agreed upon the payment of bonus shares in the course of the Kuju acquisition in early 2007, as a means to incentivise the management and secure its long-term commitment to the company. Through the payment of these bonus shares, Kuju managers now became substantial shareholders of the company. Thus, it is in their best interest to further ensure the company's future success. Catalis SE issued a total of 2,024,632 new shares, increasing the company's share capital from € 3,585,436.70 to € 3,787,899.90 divided into 37,878,999 shares.

Das erste Quartal im Überblick

1. Quartal:

- Die Catalis Gruppe erwirtschaftete im 1. Quartal 2009 einen Gesamtumsatz in Höhe von € 8,7 Mio. nach € 8,8 Mio. im gleichen Vorjahreszeitraum. Das operative Ergebnis für den Berichtszeitraum betrug € 0,3 Mio. (2008: € 0,9 Mio.). Zu diesem Ergebnis trugen der Geschäftsbereich Qualitätssicherung € 0,4 Mio. (2008: € 0,4 Mio), der Geschäftsbereich Videospielementwicklung € 0,2 Mio. (2008: € 0,7 Mio.) und die Holding € -0,3 Mio. (2008: € -0,2 Mio.) bei.
- Am 07. Januar haben wir, vor dem Hintergrund eines sich eintrübenden Umfelds für die Vergabe von Entwicklungsaufträgen im Videospielbereich, eine Überprüfung und Reorganisation unserer weltweiten Aktivitäten angekündigt, nachdem Kuju in den Monaten November und Dezember 2008 für mehrere eingeplante Projekte keine Vertragsabschlüsse erzielen konnte. Obwohl das Gros der wichtigsten Projekte unterschrieben wurde und die meisten nicht abgeschlossenen Projekte eher verschoben als abgesagt wurden, war nicht klar, wann Kuju die Vertragsabschlüsse für diese Projekte erhalten oder Alternativen finden würde. Wir rechneten damit, dass sich die Kosten der Reorganisation auf weniger als € 1,0 Mio. belaufen würden.
- Am 12. Januar gaben wir mit der Ernennung von Herrn Jeremy Lewis zum weiteren geschäftsführenden Mitglied die Erweiterung unseres Verwaltungsrates bekannt und kündigten außerdem eine Kapitalerhöhung an. Herr Lewis ist zuständig für die Bereiche Operations, Strategie und Unternehmensentwicklung, einschließlich der Durchführung des in der vergangenen Woche angekündigten Reorganisationsprogramms. Herr Nordhoff, der bisher einzige Executive Director, konzentriert sich auf die Bereiche Finanzen, M&A und Investor Relations.
- Zur Stärkung der Kapitalbasis in einem unsicheren wirtschaftlichen Umfeld und zur Finanzierung der geplanten Reorganisation kündigten wir die Erhöhung des bestehenden Grundkapitals in Höhe von € 2.689.077,50 um € 896.359,20 durch Ausgabe von 8.963.592 Aktien an. Die Aktien wurden, mit Bezugsrecht für die Altaktionäre, zum Preis von € 0,15 je Aktie ausgegeben. Der erwartete Mittelzufluss betrug damit etwa € 1,3 Mio. Alle Aktien, die nicht im Rahmen des Bezugsrechts von den Altaktionären gezeichnet wurden, wurden im Wege eines Private Placement ausgewählten institutionellen Investoren angeboten. Die Zeichnungsfrist startete am 20. Januar und endete am 03. Februar 2009. nachdem alle auszugebenden neuen Aktien von privaten und institutionellen Anlegern gezeichnet wurden, konnten wir am 18. Februar den erfolgreichen Abschluss der Kapitalerhöhung mitteilen.
- Am 09. März gab die Catalis SE eine weitere Kapitalerhöhung bekannt, um die Bonusaktien an das Kuju-Management zu bezahlen. Catalis SE und das Kuju-Management hatten die Zahlung von Bonusaktien, als Leistungsanreiz und zur langfristigen Bindung des Managements an die Gesellschaft, im Rahmen der Kuju-Akquisition zu Beginn des Jahres 2007 vereinbart. Durch die Bonusaktien sind die Kuju-Manager nun wesentlich an der Gesellschaft beteiligt, so dass es weiterhin in ihrem gesunden Eigeninteresse liegt, den zukünftigen Erfolg der Gesellschaft zu sichern. Die Catalis SE gab im Rahmen dieser Transaktion insgesamt 2.024.632 neue Aktien mit einem Nennwert von € 0,10 aus, wodurch sich das Grundkapital der Gesellschaft von € 3.585.436,70 auf € 3.787.899,90, eingeteilt in 37.878.999 Aktien, erhöhte.

- On March 27, we held our Annual General Meeting for the fiscal year 2007. The Meeting took place in Eindhoven and 21.56 percent of the company's capital was represented. All items of the agenda were approved unanimously, including the appointment of Mr. Jeremy Lewis as further Executive Director of the Board.
- On February the 13th, Headstrong's "House of the Dead" title was launched on the Nintendo Wii. "House of the Dead" has performed very strongly charting in the top 10 Wii titles in Europe and remaining in the top ten for more than 12 weeks. At the end of March, doublesix launched the company's first self published PlayStation Network game under an exclusivity arrangement with Sony Computer Entertainment, the title is selling strongly with over 50,000 sales in the first six weeks.
- Am 27. März 2009 gab die Catalis SE die Ergebnisse ihrer ordentlichen Hauptversammlung für das Geschäftsjahr 2007 bekannt. Die Hauptversammlung der Catalis SE für das Geschäftsjahr 2007 fand in Eindhoven, Niederlande, statt. Insgesamt waren dort 21,56% des Grundkapitals vertreten. Alle Tagesordnungspunkte wurden von den anwesenden Aktionären einstimmig angenommen, inklusive der Ernennung von Herrn Jeremy Lewis zum weiteren geschäftsführendes Mitglied des Verwaltungsrates.
- Am 13. Februar startete der Verkauf des von Headstrong für die Nintendo Wii entwickelten Videospiels „House of the Dead“. Mit der Platzierung unter den Top 10 Videospielen für Wii in Europa hatte „House of the Dead“ einen sehr guten Start und konnte diese Position für mehr als 12 Wochen verteidigen. Gegen Ende März startete das erste, von doublesix, unter einer Exklusivitätsvereinbarung mit Sony Computer Entertainment, selbst veröffentlichte Videospiel im PlayStation Network. Mit mehr als 50.000 Einheiten in den ersten sechs Wochen verkauft sich das Spiel ebenfalls sehr gut.

Letter to our Shareholders

Dear Shareholders and Friends of Catalis Group,

Despite the currently demanding economic environment, we managed to preserve our previous year's revenue levels in the first quarter and we are pleased to say that both revenues and earnings for this period are fully in line with our budgeted targets.

In total, the Group generated revenues of € 8.7m and an EBIT of € 0.3m. Testronic (Quality Assurance) contributed with revenues of € 3.6m and an EBIT of € 0.4m while Kuju (Games Development) generated revenues of € 5.2m and an EBIT € 0.2m, already reflecting expenses of € 0.5m for the reorganisation of studios and reduction of work force.

The earlier announced reorganisation program that focuses on the Kuju studios is well ahead of plan. Most of the measures are already either completed or in their final stages of completion. From a structural point of view, we now expect Kuju to be even more competitive in the current market environment than before and additionally, Kuju will also realise an improved level of cost efficiency.

In general, the first quarter of the fiscal year 2009 has seen the economic downturn continue at an undiminished pace. According to first statistics on the economic development in the first quarter, we have seen GDP decline against the previous quarter by 2.5% in the Euro zone, 1.6% in the U.S. and 4.0% in Japan. Against this overall economic background the most important consumer markets in Home Entertainment showed a mixed picture.

In the U.S. video game industry we have seen the market grow by 13% in January and by another 10% in February while March came in at a 17% lower revenue level, mainly attributable to the different timing of the Easter season. The overall development for the whole quarter was just flat with a slight decrease of less than 1%.

In the film market (DVD & Blu-ray) we have seen another decline in U.S. sales figures as consumer purchases fell 11% in the first quarter. Once again, this is due to weakening DVD sales being down 15% while Blu-ray sales rose more than 100%. Yet, as Blu-ray still accounts only for approx. 7.5% of the market, it could not offset the loss on the DVD side completely.

For our business divisions these market conditions led to a modest development of our Games Development services and strong business for our Quality Assurance services from the Blu-ray side of the market.

An unsere Aktionäre

Liebe Aktionäre und Freunde der Catalis Gruppe,

trotz des aktuell schwierigen wirtschaftlichen Umfelds konnten wir im ersten Quartal das Umsatzniveau des Vorjahres beibehalten und wir freuen uns, dass Umsatz und Ergebnisse für den Berichtszeitraum unsere Zielvorgaben vollständig erfüllt haben.

Insgesamt erwirtschaftete der Konzern Umsätze in Höhe von € 8,7 Mio. und ein operatives Ergebnis in Höhe von € 0,3 Mio. Hierzu trug Testronic (Qualitätssicherung) mit Umsätzen von € 3,6 Mio. und einem operativen Ergebnis von € 0,4 Mio. bei, während Kuju (Videospielementwicklung) bei Umsätzen von € 5,2 Mio. ein operatives Ergebnis von € 0,2 Mio. erwirtschaftete, worin bereits Aufwendungen in Höhe von € 0,5 Mio. für die Reorganisation der Studios und die Verringerung der Belegschaft enthalten sind.

Das Anfang des Jahres angekündigte Reorganisationsprogramm, das hauptsächlich die Kuju-Studios betrifft, konnte schneller als geplant umgesetzt werden. Die meisten Maßnahmen konnten entweder bereits abgeschlossen werden oder stehen kurz vor dem Abschluss. Wir gehen davon aus, dass die Wettbewerbsfähigkeit von Kuju im aktuellen Marktumfeld durch die neue Struktur weiter gestärkt wird. Darüber hinaus wird Kuju auch von einer besseren Kosteneffizienz profitieren.

Allgemein hat sich der wirtschaftliche Abschwung im ersten Quartal des Geschäftsjahres 2009 mit unverminderter Geschwindigkeit fortgesetzt. Nach den ersten statistischen Daten über die wirtschaftliche Entwicklung im ersten Quartal ging das BIP gegenüber dem Vorquartal im Euroraum um 2,5%, in den USA um 1,6% und in Japan um 4,0% zurück. Vor diesem gesamtwirtschaftlichen Hintergrund zeigten die wichtigsten Absatzmärkte im Home Entertainment Bereich ein gemischtes Bild.

Die Videospielesindustrie in den USA verzeichnete ein Marktwachstum von 13% im Januar und von weiteren 10% im Februar. Im März gingen die Umsätze hier um 17% zurück, was hauptsächlich auf die zeitliche Verschiebung des Osterfestes zurückzuführen ist. Insgesamt bewegte sich der Markt im ersten Quartal bei einem geringfügigen Rückgang um weniger als 1% auf dem Niveau des Vorjahres.

Im Filmmarkt (DVD & Blu-ray) gingen die Umsatzzahlen in den USA im ersten Quartal nochmals um 11% zurück. Verantwortlich für diese Entwicklung waren die schwachen Verkaufszahlen im DVD Segment, die um 15% abnahmen, während das Blu-ray Segment eine Umsatzsteigerung von mehr als 100% verzeichnete. Das Blu-ray aber immer noch nur etwa 7,5% des Gesamtmarktes ausmacht, konnten die Verluste im DVD Segment nicht vollständig ausgeglichen werden.

In unserem Konzern führten diese Marktbedingungen zu einer mäßigen Geschäftsentwicklung im Bereich Videospielementwicklung und zu einer starken Nachfrage im Bereich Qualitätssicherung aus dem Blu-ray Segment.

In Games Development we have made good progress with our reorganisation programme and have already accomplished a good deal of our planned measures. So far, all cost centres across the Group have undergone a comprehensive review, we have frozen new hires other than for essential replacement positions and we are continuously performing a detailed assessment of work underway. We have been accelerating the relocation of work to lower cost operations (Poland, Manila), resizing Chemistry and merging NiK NaK and Kuju America with Zoë Mode. In the first quarter, costs arising from this programme amounted to € 0.5m and based on the progress we have made we are confident that total costs will not exceed our guidance of € 1.0m.

In total, we are still well aware of the current uncertainties in the group's markets and continue to take measures protecting the company's market position and performance. Yet, we are also satisfied with what we have achieved so far and we believe that Catalis Group is well positioned to take on the future challenges.

Yours sincerely

Jeremy Lewis
(Executive Director)

Klaus Nordhoff
(Executive Director)

Eindhoven, June 2009

Im Geschäftsbereich Videospielementwicklung haben wir gute Fortschritte bei der Umsetzung unseres Reorganisationsprogramms gemacht und konnten bereits einen Großteil der geplanten Maßnahmen umsetzen. Bis jetzt wurden alle Kostenstellen des Konzerns einer umfassenden Prüfung unterzogen, Neueinstellungen vollständig gestoppt und detaillierte Bewertung aller laufenden Projekte durchgeführt. Außerdem haben wir die Verlagerung von Projekten an kostengünstigere Standorte (Polen, Manila) beschleunigt, Größenanpassungen bei Chemistry vorgenommen sowie die Studios NiK NaK und Kuju America mit Zoë Mode zusammengelegt. Im ersten Quartal beliefen sich die Kosten für dieses Programm auf € 0,5 Mio. und ausgehend von den bisher erzielten Fortschritten, sind wir davon überzeugt, dass die Gesamtkosten unsere Vorgabe von € 1,0 Mio. nicht übersteigen werden.

Insgesamt bestehen nach wie vor hohe Unsicherheiten über die zukünftige Entwicklung unserer Märkte und wir ergreifen weiterhin geeignete Maßnahmen um die Marktposition und die Rentabilität der Gesellschaft zu sichern. Gleichzeitig sind wir aber auch sehr zufrieden mit den bisher erreichten Fortschritten und wir sind überzeugt, dass die Catalis Gruppe gut positioniert ist, um die kommenden Herausforderungen erfolgreich zu bewältigen.

Ihr

Jeremy Lewis
(Executive Director)

Klaus Nordhoff
(Executive Director)

Eindhoven, Juni 2009

Management Report

Introduction

Catalis SE financial reporting is based on the International Financial Reporting Standards (IFRS) and conforms to §§ 37v ff WpHG. Generally, the quarterly report is prepared as an update of the business report focusing on the current reporting period. The group accounts prepared in addition thereto are in accordance with IFRS and serve as a fundamental basis for Catalis SE's financial reporting. Therefore the quarterly report should be read together with the IFRS compliant group accounts and the annual report published for the fiscal year 2008.

Market & Industry Environment

Video Games Industry

In the first two months of the year, the growth trend in the U.S. video games industry continued with growth rates of 13% in January and 10% in February. In March, the market saw a decline of 17% which is largely attributable to a different timing of the Easter season. In total the development of the U.S. market was flat, with total revenues remaining at previous year's level of USD 4.2bn. Hardware sales were up 1% and software sales were down 2% to USD 2.2bn.

Still, Nintendo's Wii is the major driving force behind this market development, dominating both, the console market and the software market. Industry experts also claim, that there is currently a big number of new consumers coming into the market, broadening the gaming community and providing a promising basis for the whole industry to weather the negative effects of the economic downturn.

Therefore, this market development also gives hope that the recently restrictive attitude to the commissioning of video game projects will be released and business conditions for independent service providers will improve.

Lagebericht

Einführung

Die Finanzberichterstattung der Catalis SE basiert auf den International Financial Reporting Standards (IFRS) und entspricht dem §§ 37v ff WpHG. Generell wird der Zwischenbericht als eine Aktualisierung des Geschäftsberichtes erstellt. Sein Fokus liegt auf dem aktuellen Berichtszeitraum. Der zusätzliche Konzernabschluss nach IFRS dient als Ausgangspunkt für die Finanzberichterstattung der Catalis SE nach IFRS als führendes Rechnungslegungssystem. Der Zwischenbericht sollte deshalb zusammen mit dem für das Geschäftsjahr 2008 veröffentlichten IFRS-Konzernabschluss und dem Geschäftsbericht 2008 gelesen werden.

Marktumfeld

Videospielindustrie

In den ersten zwei Monaten des Jahres setzte sich der Wachstumstrend in der US-Videospielindustrie mit Wachstumsraten von 13% im Januar und 10% im Februar weiter fort. Im März verzeichnete der Markt einen Rückgang um 17%, der hauptsächlich auf die zeitliche Verlagerung des Osterfestes in den April zurückzuführen ist. Insgesamt lag die Entwicklung des US-Marktes damit mit einem Umsatzvolumen von USD 4,2 Mrd. auf Vorjahresniveau. Die Hardware-Umsätze stiegen um 1% und die Software-Umsätze gingen um 2% auf USD 2,2 Mrd. zurück.

Nach wie vor stellt Nintendos Spielekonsole Wii einen wesentlichen Wachstumsfaktor in diesem Markt dar. So dominierte Nintendo damit nicht nur den Konsolenmarkt sondern auch den Software-Markt. Nach Meinung von Branchenexperten ist die Marktentwicklung derzeit auch durch eine hohe Zahl von Neukunden geprägt, was zu einer Verbreiterung der Kundenbasis im Videospieldmarkt führt und somit eine gute Basis die gesamte Branche schafft, die negativen Auswirkungen des Konjunkturabschwungs zu überstehen.

Die bisherige Marktentwicklung gibt damit Anlass zur Hoffnung, dass die zuletzt zögerliche Vergabe von Entwicklungsaufträgen für Videospiele wieder zunehmen wird und sich damit auch das Marktumfeld für unabhängige Entwicklungsdienstleister verbessert.

DVD & Blu-ray

In the U.S., consumer purchases of DVD and Blu-ray discs fell 11% to USD 3.1bn. While DVD sales were down 15%, Blu-ray continued its surge and doubled its sales once more to approx. USD 230m. Studios blame the loss on DVD sales mainly on the poor economic environment as on the other hand there was perceived a rise in theatrical box office. They suspect that, people currently are not just looking for entertainment but also for entertainment in a community setting, favouring theatrical performances over the purchase of Home Entertainment products. Yet, there is also another trend that's coming over from 2008 which is a further rise in web-based sell-through transaction for digital media. Industry experts expect that revenues from web-based sell-through will increase by another 50% in 2009, after jumping more than 70% in 2008.

Both, the continuous surge of the Blu-ray segment and the growing online business provide positive aspects for our Quality Assurance services.

Business Development

Segment Reporting

Quality Assurance

The Quality Assurance business division of Catalis SE is the traditional core business of the company and is operated through the company's subsidiary Testronic Laboratories, which runs the entire Quality Assurance operations through its internationally located sites.

The group specialises in quality control of any content (film, game, music etc.) for any communication medium (DVD, CD, online, wireless etc.) for all end devices, ranging from DVD players, personal computers and mobile devices to games consoles and much more. At present, Testronic Laboratories is the only testing service active in both the film and game industry.

At Testronic Laboratories, the first quarter of 2009 has followed the trend of previous years, with high business volumes in the Home Entertainment area. This has been driven especially by the film studios releasing large volumes of the new Blu-ray format to coincide with the Easter holiday season. Whilst the industry is still predicting an overall decline, year on year, of DVD releases we hope this early additional business will offset this negative trend.

DVD & Blu-ray

In den USA gingen die Konsumausgaben für DVD und Blu-ray Discs im ersten Quartal 2009 um 11% auf USD 3,2 Mrd. zurück. Während die Umsätze mit DVD sich um 15% verringerten, setzte das Blu-ray Segment sein starkes Wachstum weiter fort und konnte die Umsätze erneut auf rund USD 230 Mio. verdoppeln. Die Filmstudios machen für den Umsatzrückgang hauptsächlich die schwache Konjunktur verantwortlich, während gleichzeitig ein Umsatzanstieg an den Kinokassen verzeichnet werden konnte. Die Studios vermuten daher, dass die Kunden derzeit nicht einfach nur Unterhaltung suchen, sondern auch ein Bedürfnis nach Gemeinschaftserlebnissen haben, so dass sie etwa Kinobesuche dem Kauf von Home Entertainment Produkten vorziehen. Ein anderer Trend, der sich aus dem Jahr 2008 fortsetzt, ist der weitere Anstieg von Online-Umsätzen mit digitalen Unterhaltungsprodukten. Branchenexperten erwarten, dass die Umsätze in diesem Bereich im Jahr 2009 um 50% ansteigen werden, nachdem bereits im Jahr 2008 ein Umsatzsprung von 70% verzeichnet werden konnte.

Sowohl der fortgesetzte Boom des Blu-ray Segments als auch das Wachstum im Online-Bereich stellen positive Entwicklungen für unseren Geschäftsbereich Qualitätssicherung dar.

Geschäftslage der Catalis SE

Segmentberichterstattung

Qualitätssicherung

Der Geschäftsbereich Qualitätssicherung repräsentiert das traditionelle Kerngeschäft der Catalis SE und wird operativ durch die Tochtergesellschaft Testronic Laboratories an ihren weltweit verteilten Standorten betrieben.

Die Gruppe ist auf die Qualitätskontrolle aller Inhalte (Film, Spiele, Musik usw.) auf allen Medien (DVD, CD, Online, Wireless) und allen Übertragungskanälen (DVD-Spieler, PC, mobile Geräte, Spielekonsolen) spezialisiert. Damit ist Testronic Laboratories derzeit als einziger Anbieter sowohl in der Film- als auch in der Videospieldindustrie als Testdienstleister tätig.

Bei Testronic Laboratories folgte das erste Quartal 2009 dem Trend vergangener Jahre mit einer starken Nachfrage aus dem Home Entertainment Bereich. Wesentlich verantwortlich für diese Entwicklung war eine große Zahl an Veröffentlichungen der Filmstudios im neuen Blu-ray Format im Vorfeld des Osterfestes. Da die Branche auf das Gesamtjahr gesehen immer noch mit einem Rückgang der DVD-Veröffentlichungen rechnet, hoffen wir, durch dieses frühzeitige Zusatzgeschäft die negativen Auswirkungen dieser Entwicklung zu kompensieren.

Testronic's other business lines were broadly in line with expectations although both the software and consultancy areas are showing signs of being impacted by the economic downturn with some key client projects being delayed and in one case cancelled. Therefore new project work in these areas was below expectations and sales focus has been increased to try and mitigate the possible implications of this on the full year performance.

In the games division we completed the testing of a major triple AAA title for one of our major clients and continue to grow our reputation in this area. Pricing has become a key factor in winning new projects and the continuing weakness of sterling to the dollar is making Europe more competitive.

Overall the first quarter of 2009 was in line with budget expectations.

Games Development

The Games Development business of Catalis SE is embodied in our subsidiary Kuju Entertainment, one of Europe's leading game developers. Kuju studios have already been developing all genres of computer games for a variety of consoles, PC's including wireless platforms. The company works on a project basis with the major games publishers in the world and is complementing the product portfolio of Catalis Group.

Following a disappointing final quarter to 2008 when the majority of global games publishers made significant cuts to their existing and planned development spend (both internal and external) the first quarter of 2009 generated a modest profit.

New project signatures were in line with expectations with three projects being signed in the quarter and two titles completed and released on schedule; financial results were likewise materially in line with expectations. The continuing weakness of sterling is making UK development more attractive to the major US publishers to some extent counteracting the general downturn in demand.

On February the 13th Headstrong's House of the Dead title was launched on the Nintendo Wii. House of the Dead has performed very strongly charting in the top 10 Wii titles in Europe and remaining in the top ten for more than 12 weeks.

Die anderen Geschäftsfelder von Testronic entwickelten sich im Großen und Ganzen erwartungsgemäß, obwohl die Geschäftsfelder Softwaretesten und Beratung unter dem Konjunkturabschwung zu leiden hatten. Hier wurden einige Projekte mit Großkunden verschoben und ein Projekt vollständig abgesagt. Damit verfehlte die Akquisition von Neuprojekten in diesen Geschäftsfeldern die Erwartungen und die Vertriebsanstrengungen wurden intensiviert um die Auswirkungen dieser Entwicklung auf das Jahresergebnis möglichst gering zu halten.

Im Geschäftsfeld Spieletesten haben wir die Prüfung eines wichtigen Triple AAA Videospieles für einen Großkunden abgeschlossen und bauen so unsere Kompetenz und Reputation in diesem Bereich weiter aus. Bei der Akquisition von neuen Projekten ist inzwischen der Preis zu einem entscheidenden Faktor geworden. Hier wirkt sich die anhaltende Schwäche des britischen Pfund gegenüber dem US-Dollar positiv auf die Wettbewerbsfähigkeit unserer europäischen Standorte aus.

Insgesamt konnte der Bereich Qualitätssicherung im ersten Quartal 2009 die Zielvorgaben des Managements erfüllen.

Videospielentwicklung

Der Geschäftsbereich Videospielentwicklung ist in unserer Tochtergesellschaft Kuju Entertainment zusammengefasst, einem der führenden Videospielentwickler in Europa. Die Kuju Studios haben bereits erfolgreiche Spitzenspiele für sämtliche gängigen Konsolen, Personal Computer und Wireless-Spielplattformen entwickelt. Die Gesellschaft arbeitet auf Projektbasis für die großen Videospielverlage weltweit und rundet damit das Produktportfolio der Catalis Gruppe optimal ab.

Nach einem enttäuschenden letzten Quartal des Jahres 2008, in dem die Mehrzahl der weltweiten Videospielverlage deutliche Einschnitte bei ihren bestehenden und geplanten Entwicklungsausgaben (intern wie extern) vorgenommen haben, konnten wir im ersten Quartal des Geschäftsjahres 2009 einen bescheidenen Gewinn erwirtschaften.

Die Akquisition neuer Projekte lag im Rahmen der Erwartungen. Drei neue Projekte konnten unterschrieben werden und zwei Projekte wurden planmäßig fertig gestellt und veröffentlicht. Die Ergebnisse für diesen Zeitraum erfüllten ebenfalls die Erwartungen. Die anhaltende Schwäche des britischen Pfund gegenüber dem US-Dollar macht die Vergabe von Entwicklungsaufträgen nach Großbritannien für die großen amerikanischen Videospielverlage wieder attraktiver und kann so den allgemeinen Nachfragerückgang in gewissem Umfang ausgleichen.

Am 13. Februar wurde das von Headstrong für die Nintendo Wii entwickelte Videospiel "House of the Dead" veröffentlicht. Mit dem Einstieg in die Top 10 der Videospiele für Wii in Europa erzielte "House of the Dead" einen guten Verkaufsstart und konnte diese Position für mehr als 12 Wochen verteidigen.

At the end of March, doublesix launched the companies first self published PlayStation Network game under an exclusivity arrangement with Sony Computer Entertainment. The title is selling strongly with over 50,000 sales in the first six weeks. Whilst still in its infancy, digitally distributed games are expected to be a significant growth area over the coming years and doublesix is establishing at the forefront of this business.

Finally one of the Group's development projects was terminated in early April. This cancellation was already contemplated and provided for in the Group's 2009 business planning process so that it has no material impact on the management's forecast for the year.

Development of Earnings, Financial and Asset Situation

Earnings Situation

Catalis Group

In the first three months of 2009, Catalis Group generated revenues of € 8.7m (2008: € 8.8m). Catalis Group generated a gross profit amounting to approximately € 3.9m (2008: € 4.1m). The company's EBIT (operating result) for the first three months was recorded at € 0.3m (2008: € 0.9m).

The pre-tax profit (EBT) amounted to € 0.2m (2008: € 0.8m). Here, the financial result has improved from € -0.2m to € -0.1m. The net income for the first quarter of 2009 amounted to € 0.2m (2008: € 0.8m) which equals earnings per share of € 0.01 (2008: € 0.03).

Quality Assurance

Revenues of our Quality Assurance division, operated by Catalis SE's subsidiary Testronic Laboratories, remained stable and amounted to € 3.6m for the first quarter of 2009 (2008: € 3.6m). Cost of sales in the same time also remained unchanged at the previous year's level of € 1.6m. Correspondingly, the gross profit of the Quality Assurance division was also stable at € 2.0m (2008: € 2.0m). The division generated an EBIT (operating result) of € 0.4m (2008: € 0.4m).

Games Development

In the first quarter of 2009, the Games Development division generated revenues of € 5.2m (2008: € 5.2m). As cost of sales increased to € 3.3m (2008: € 3.1m) the gross profit of the division declined to € 1.9m (2008: € 2.1m). The EBIT (operating result) decreased to € 0.2m (2008: € 0.7m).

Gegen Ende März startete der Verkauf des ersten von doublesix, unter einer Exklusivitätsvereinbarung mit Sony Computer Entertainment, selbst veröffentlichten Videospiele für das PlayStation Network. Mit mehr als 50.000 Einheiten in den ersten sechs Wochen hatte das Spiel ebenfalls einen erfolgreichen Verkaufsstart. Obwohl sich dieses Segment noch am Anfang seiner Entwicklung befindet, wird erwartet dass die digitale Verbreitung von Videospiele in den nächsten Jahren einen starken Wachstumsmarkt darstellt und doublesix etabliert sich gerade als ein führender Anbieter in diesem Bereich.

Ein Entwicklungsprojekt wurde Anfang April abgebrochen. Diese Kündigung war bereits erwartet worden und ist in den Planungen des Konzerns für 2009 bereits berücksichtigt, so dass hieraus keine wesentlichen Auswirkungen auf die Prognose des Managements für das Gesamtjahr 2009 zu erwarten sind.

Entwicklung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage

Ertragslage

Catalis Gruppe

In den ersten drei Monaten des Jahres 2009 erwirtschaftete die Catalis Gruppe Umsätze in Höhe von € 8,7 Mio. (2008: € 8,8 Mio.). Der Konzern erzielte daraus einen Rohertrag in Höhe von € 3,9 Mio. (2008: € 4,1 Mio.). Das operative Ergebnis der Gesellschaft in den ersten drei Monaten belief sich auf € 0,3 Mio. (2008: € 0,9 Mio.).

Das Vorsteuerergebnis betrug € 0,2 Mio. (2008: € 0,8 Mio.). Hier wirkte sich das von € -0,2 Mio. auf € -0,1 Mio. verbesserte Finanzergebnis positiv aus. Das Periodenergebnis für das erste Quartal 2009 betrug ebenfalls € 0,2 Mio. (2008: € 0,8 Mio.), was einem Ergebnis je Aktie von € 0,01 (2008: € 0,03) entspricht.

Qualitätssicherung

Der Geschäftsbereich Qualitätssicherung, zusammengefasst in der Tochtergesellschaft Testronic Laboratories, erzielte im ersten Quartal 2009 eine Umsatz auf Vorjahresniveau in Höhe von € 3,6 Mio. (2007: € 3,6 Mio.). Die Herstellungskosten blieben in diesem Zeitraum ebenfalls konstant bei € 1,6 Mio. (2008: € 1,6 Mio.). Somit ergibt sich für den Bereich Qualitätssicherung ein Rohertrag in Höhe von € 2,0 Mio. (2008: € 2,0 Mio.). Das operative Ergebnis für diesen Geschäftsbereich belief sich auf € 0,4 Mio. (2008: € 0,4 Mio.).

Videospielentwicklung

Im ersten Quartal 2009 erwirtschaftete der Geschäftsbereich Videospielentwicklung Umsätze in Höhe von € 5,2 Mio. (2008: € 5,2 Mio.). Da die Herstellungskosten auf € 3,3 Mio. (2008: 3,1 Mio.) anstiegen, verringerte sich der Rohertrag auf € 1,9 Mio. (2008: € 2,1 Mio.) an. Das operative Ergebnis verringerte sich auf € 0,2 Mio. (2008: € 0,7 Mio.).

Financial Situation

Cash flow

In the first quarter of 2009, Catalis Group generated an operating cash flow of € -0.1m (2008: € -1.8m). This is mainly composed of the period's net income, an increase in current assets, trade receivables in particular, and depreciations. In 2008, the operating cash flow was characterised by a strong increase in current assets, mainly trade receivables, as well as a decrease in current liabilities, mainly trade and other payables.

Cash flow from investing activities amounted to € -0.2m (2008: € -0.3m) and is attributable to investments in the purchase of property, plant and equipment.

Cash flow from financing activities amounted to € 1.3m (2008: € 0.6m) and resulted mainly from funds raised by the issuance of new shares in the course of the capital increases.

Thus, the company's total cash flow in the first quarter of 2009 amounted to € 0.9m (2008: € -1.6m), resulting in a cash position at the end of the reporting period of € 2.1m.

Asset Situation

Balance Sheet

As of March 31, 2009, total assets of Catalis Group amounted to € 28.8m. This represents a slight increase from the € 27.4m at December 31, 2008.

The company's fixed assets nearly remained stable at € 17.4m (31.12.2008: € 17.6m) with only minor decreases in property, plant and equipment as well as in intangible assets.

Current assets increased from € 9.8m at the end of 2008 to € 11.4m at the end of March 2009. Here, trade receivables were up from € 5.5m to € 6.4m. Cash and cash equivalents increased by approximately € 1.0m from € 1.1m to € 2.1m which is mainly due to the capital increase performed in the first quarter.

Correspondingly, the company's total equity increased from € 12.4m to € 14.0m. This equals € 0.37 per share based on the current number of 37,878,999 shares (31.12.2008: € 0.46 based on 26,890,775 shares).

Long term liabilities, mainly consisting of long-term debt amounting to € 6.4m, remained unchanged at the previous year's level.

Current liabilities decreased slightly from € 8.4m to € 8.2m. Here, taxes and social securities were reduced from € 2.5m to € 2.1m while the bank overdraft increased to € 1.3m (31.12.2008: € 0.9m). Trade payables increased from € 3.7m to € 4.0m and short-term loans were reduced from € 0.9m to € 0.4m.

Finanzlage

Cashflow

Der operative Cashflow der Catalis Gruppe im ersten Quartal 2008 betrug € -0,1 Mio. (2008: € -1,8 Mio.). Hierin spiegeln sich hauptsächlich das Periodenergebnis, ein Anstieg kurzfristiger Vermögensgegenstände, hauptsächlich Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, sowie Abschreibungen wider. Im Jahr 2008 wurde der operative Cashflow besonders von einem starken Anstieg der kurzfristigen Vermögensgegenstände, hauptsächlich Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, sowie den Abbau kurzfristiger Verbindlichkeiten, hauptsächlich Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, beeinflusst.

Der Cashflow aus Investitionstätigkeit betrug € -0,2 Mio. (2008: € -0,3 Mio.) und ist auf Investitionen in den Kauf von Sachanlagen zurückzuführen.

Der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit belief sich auf € 1,3 Mio. (2008: € 0,6 Mio.) und resultiert hauptsächlich aus dem Mittelzufluss aus der durchgeführten Kapitalerhöhung.

Insgesamt betrug der Cashflow der Gesellschaft im ersten Quartal des Jahres 2009 € 0,9 Mio. (2007: € -1,6 Mio.), woraus sich ein Bestand an liquiden Mitteln zum Ende der Periode in Höhe von € 2,1 Mio. ergab.

Vermögenslage

Bilanz

Zum 31. März 2009 belief sich die Bilanzsumme der Catalis Gruppe auf € 28,8 Mio. Dies ist ein leichter Anstieg gegenüber dem Wert von € 27,4 Mio. am 31.12.2008.

Das Anlagevermögen der Gesellschaft blieb nahezu unverändert bei € 17,4 Mio. (31.12.2008: € 17,6 Mio.) mit nur geringfügigen Veränderungen bei Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten.

Das Umlaufvermögen erhöhte sich von € 9,8 Mio. Ende des Jahres 2008 auf € 11,4 Mio. per Ende März 2009. Hier nahmen die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen von € 5,5 Mio. auf € 6,4 Mio. zu und die liquiden Mittel stiegen um rund € 1,0 Mio. von € 1,1 Mio. auf € 2,1 Mio., was hauptsächlich auf die durchgeführten Kapitalmaßnahmen zurückzuführen ist.

Auf der Passivseite nahm das Eigenkapital der Gesellschaft von € 12,4 Mio. auf € 14,0 Mio. zu. Auf Basis der neuen Aktienzahl von 37.878.999 entspricht dies einem Wert von € 0,37 je Aktie (31.12.2008: € 0,46 auf Basis von 26.890.775 Aktien).

Die langfristigen Verbindlichkeiten bestanden hauptsächlich aus langfristigen Finanzverbindlichkeiten in Höhe von € 6,4 Mio. und blieben konstant bei € 6,6 Mio. (31.12.2008: € 6,6 Mio.).

Die kurzfristigen Verbindlichkeiten verringerten sich leicht von € 8,4 Mio. auf € 8,2 Mio. Hier wurden die Verbindlichkeiten aus Steuern und Sozialversicherungsbeiträgen von € 2,5 Mio. auf € 2,1 Mio. reduziert, während sich der kurzfristige Überziehungskredit auf € 1,3 Mio. erhöhte (31.12.2008: € 0,9 Mio.). Die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen nahmen von € 3,7 Mio. auf € 4,0 Mio. zu und kurzfristige Bankdarlehen wurden von € 0,9 Mio. auf € 0,4 Mio. zurückgeführt.

Employees

As of March 31, 2009, there were 464 (31.3.2008: 489) employees working at Catalis Group. The total is composed of 223 (31.3.2008: 229) employees working in the Quality Assurance division and 238 (31.3.2008: 258) from the Games Development division as well as three (31.3.2008: 2) employees at Catalis Holding.

Supplementary Report

On 16 June 2009, Catalis SE announced that Mr. Klaus Nordhoff, executive director of Catalis SE, will switch his role to a non-executive function as of 1 July, 2009. After more than two years as CFO and later also CEO, Mr. Nordhoff will take on a non-executive role in the Catalis SE board. In this role he will focus on contributing his experience in corporate finance and M&A to the skill set of the board.

Risk Report

Within the scope of its operating activities in a variety of markets, Catalis SE is exposed to various risks connected with technological, entrepreneurial and investment transactions. A full risk report can be found in our Annual Report for the fiscal year 2008. The report is available for download on our corporate website at www.catalisgroup.com in the investor relations / financial publications section.

Directors' Holdings

As of the 31st of March 2009, the following number of shares is held by the directors of the company:

Shareholder	No. of Shares	Controlled by	Function
Jens Bodenkamp	89,167	Jens Bodenkamp	Chairman of the Board
Jeremy Lewis	50,000	Jeremy Lewis	Executive Director
Klaus Nordhoff	50,000	Klaus Nordhoff	Executive Director
Dr. Michael Hasenstab	50,000	Dr. Michael Hasenstab	Non-Executive Director
Robert Kaess	50,000	Robert Kaess	Non-Executive Director
Dominic Wheatley	50,000	Dominic Wheatley	Non-Executive Director

Mitarbeiter

Zum 31. März 2009 waren in der Catalis Gruppe 464 Mitarbeiter beschäftigt (31.3.2008: 489). Davon waren 223 (31.3.2006: 229) Personen im Geschäftsbereich Qualitätssicherung tätig und 238 (31.3.2008: 258) Personen im Geschäftsbereich Videospieldentwicklung. Die Catalis Holding beschäftigte drei Mitarbeiter (31.3.2008: 2).

Nachtragsbericht

Am 16. Juni 2009 hat die Catalis SE bekannt gegeben, dass Herr Klaus Nordhoff zum 1. Juli 2009 von seiner aktuellen Funktion als Executive Director der Catalis SE in die Position eines Non-executive Director wechselt. Nach mehr als zwei Jahren, in denen Herr Nordhoff als CFO und später auch als CEO der Gesellschaft tätig war, übernimmt er nun eine beaufsichtigende Funktion im Board der Catalis SE. In dieser Funktion wird er insbesondere seine Erfahrung in den Bereichen Corporate Finance und M&A einbringen.

Risikobericht

Die Catalis SE ist im Rahmen ihrer Aktivitäten verschiedenen Risiken in Verbindung mit technologischen, unternehmerischen und investiven Transaktionen ausgesetzt. Ein ausführlicher Risikobericht kann in unserem aktuellen Geschäftsbericht für das Geschäftsjahr 2008 nachgelesen werden. Sie können diesen Bericht auf unserer Webseite www.catalisgroup.com unter Investor Relations/Finanzpublikationen als PDF herunterladen.

Aktienbesitz von Organmitgliedern

Zum 31. März 2009 setzte sich der Aktienbesitz von Organmitgliedern der Gesellschaft wie folgt zusammen:

Aktionäre	Anzahl der Aktien	Kontrolliert von	Funktion
Jens Bodenkamp	89.167	Jens Bodenkamp	Vorsitzender des Verwaltungsrates
Jeremy Lewis	50.000	Jeremy Lewis	Executive Director
Klaus Nordhoff	50.000	Klaus Nordhoff	Executive Director
Dr. Michael Hasenstab	50.000	Dr. Michael Hasenstab	Non-Executive Director
Robert Käß	50.000	Robert Käß	Non-Executive Director
Dominic Wheatley	50.000	Dominic Wheatley	Non-Executive Director

Forecast Report

With the economic recession currently being in full power, it is also laying hands on the Home Entertainment market. Signs of the negative impact from the economic environment can be seen from U.S. DVD sales or the U.S. video games market, declining 17% against the previous year in April 2009. Though the market suffered from a lack of new game releases (April 2008 saw top selling games like Wii Super Smash Brawl and Mario Kart) and still shows the second best April result ever, this development indicates that we are returning to a more normal and decent growth pattern.

The future economic development is still uncertain, yet a number of better than expected economic data has raised optimism among market participants that the worst of it may be over. If this should prove true, we also expect the Home Entertainment business to benefit from an improving economic environment.

In spite of the uncertain outlooks for the global economy and although the underlying markets of our Group's operating businesses also react to the impact of then general recessionary effects, we believe that Catalis Group is well positioned to take on the challenges arising from this situation.

Therefore, we expect both our business divisions to contribute positively to full year's overall performance and to show some improvement against the previous year. While Kuju (Games Development) is expected to contribute revenues on 2008 level, we expect Kuju's EBIT to improve substantially based on the realignment of studios and a strict focus on cost structures. Testronic Laboratories (Quality Assurance services) is expected to show single digit revenue growth and a corresponding EBIT development.

Though we are confident to withstand the impact of the economic recession, we are well aware of the current uncertainties in the Group's markets and thus continue to take measures protecting the company's market position and performance.

Prognosebericht

Während sich die wirtschaftliche Rezession mit unverminderter Stärke weiter fortsetzt, zeigen sich nun auch Auswirkungen auf den Home Entertainment Markt. Anzeichen für die negativen Auswirkungen der Konjunktorentwicklung zeigen sich etwa bei den DVD-Verkäufen in den USA oder in der US-Videospielindustrie, die im April 2009 einen Umsatzrückgang um 17% gegenüber dem Vorjahr hinnehmen musste. Obwohl dieses Ergebnis wesentlich von einem Mangel an neuen Spielen litt (im April 2008 wurden unter anderem solche Kassenschlager wie Wii Super Smash Brawl und Mario Kart veröffentlicht) und immer noch das zweitbeste April-Ergebnis aller Zeiten darstellt, deutet diese Entwicklung darauf hin, dass der Markt nun zu einem normaleren und bescheideneren Wachstumsmuster zurückkehrt.

Obwohl die zukünftige wirtschaftliche Entwicklung weiterhin unsicher ist, hat eine Reihe wirtschaftlicher Daten, die besser als erwartet ausfielen, zu wachsendem Optimismus unter den Marktteilnehmern geführt, dass das Schlimmste nun überstanden sei. Sollte sich dies als zutreffend erweisen, gehen wir davon aus, dass auch der Home Entertainment Markt von einer Verbesserung des wirtschaftlichen Umfelds profitieren wird.

Trotz der unsicheren Aussichten für die Weltwirtschaft und obwohl die für das operative Geschäft unseres Konzerns relevanten Märkte inzwischen auch von den Auswirkungen der Rezession betroffen sind, sind wir überzeugt davon, dass die Catalis Gruppe gut positioniert ist, um den kommenden Herausforderungen erfolgreich zu begegnen.

Daher erwarten wir, dass beide Geschäftsbereiche positiv zum Gesamtergebnis des Geschäftsjahres beitragen und auch eine Verbesserung gegenüber dem Vorjahr erzielen werden. Während wir bei Kuju (Videospielentwicklung) davon ausgehen, dass sich die Umsätze auf Vorjahresniveau bewegen werden, erwarten wir hier aufgrund der Neuausrichtung der Studios und eines strikten Kostensenkungsprogramms eine deutliche Verbesserung beim operativen Ergebnis. Bei Testronic Laboratories (Qualitätssicherung) rechnen wir einem Umsatzwachstum im einstelligen Prozentbereich und einer entsprechenden Entwicklung des operativen Ergebnisses.

Obwohl wir zuversichtlich sind, den negativen Auswirkungen der Rezession standhalten zu können, sind wir uns der gegenwärtigen Risiken in unseren Märkten wohl bewusst und werden weiterhin geeignete Maßnahmen ergreifen, um die Marktposition und die Rentabilität der Gesellschaft zu sichern.

Financial Information

Balance Sheet (IFRS, unaudited) as of
March 31, 2009 and December 31, 2008

Bilanz (IFRS, ungeprüft) zum
31. März 2009 und 31. Dezember 2008

€k	T€	31. 3. 2009	31. 12. 2008
Assets	Aktiva		
Current Assets	Umlaufvermögen		
Cash and cash equivalents	Liquide Mittel	2,062	1,126
Trade receivables	Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	6,370	5,489
Tax and social securities	Steuern und Sozialversicherungsbeiträge	119	119
Income Tax	Ertragsteuern	61	61
Other current assets	Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände	2,754	3,046
Total Current Assets	Umlaufvermögen gesamt	11,366	9,841
Non-Current Assets	Anlagevermögen		
Intangible assets	Immaterielle Vermögensgegenstände	173	197
Goodwill	Geschäfts- und Firmenwerte	13,110	13,110
Property, plant and equipment at cost- net	Sachanlagen	2,442	2,546
Deferred tax	Aktive latente Steuern	1,714	1,714
Total Non-Current Assets	Anlagevermögen gesamt	17,439	17,567
Total Assets	Aktiva gesamt	28,805	27,408
Liabilities and Equity	Passiva		
Current Liabilities	Kurzfristige Verbindlichkeiten		
Trade and other payables	Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	4,007	3,738
Taxes and social securities	Steuern und Sozialversicherungsbeiträge	2,078	2,455
Income tax payable	Verbindlichkeiten aus Ertragssteuern	222	207
Provisions	Rückstellungen	88	88
Bank overdraft	Überziehungskredit	1,335	948
Loans	Darlehen	440	880
Finance lease obligation	Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing	77	106
Total Current Liabilities	Kurzfristige Verbindlichkeiten gesamt	8,247	8,422
Non-Current Liabilities	Langfristige Verbindlichkeiten		
Long-Term Debt	Langfristige Bankverbindlichkeiten	6,420	6,420
Deferred tax liability	Passive latente Steuern	14	14
Finance lease obligation	Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing	145	145
Total Non-Current Liabilities	Langfristige Verbindlichkeiten gesamt	6,579	6,579
Total Equity	Eigenkapital gesamt	13,979	12,407
Total Liabilities and Equity	Passiva gesamt	28,805	27,408

Income Statement (IFRS unaudited) for the periods from January 1 to March 31, 2009 and January 1 to March 31, 2008

Gewinn- und Verlustrechnung (IFRS ungeprüft) für die Zeiträume vom 1. Januar bis 31. März 2009 und 1. Januar bis 31. März 2008

€k	T€	Q1 2009	Q1 2008
Revenues	Umsatz	8,736	8,791
Cost of Sales	Herstellungskosten	4,880	4,649
Gross Profit	Rohertrag	3,856	4,142
Marketing & Sales	Vertrieb & Marketing	122	100
General & Administration	Verwaltung	3,357	3,101
Other Operating Expenses	Sonstige Aufwendungen	70	0
Operating Profit	Operatives Ergebnis	307	941
Financial Result	Finanzergebnis	-130	-186
Pre-Tax Profit	Vorsteuerergebnis	177	755
Income Tax	Ertragsteuern	0	0
Net Profit	Periodenergebnis	177	755

**Cash Flow Statement for the periods from
January 1 to March 31, 2009 and January 1
to March 31, 2008**

**Kapitalflussrechnung für die Zeiträume vom
1. Januar bis 31. März 2009 und 1. Januar
bis 31. März 2008**

€k	T€	Q1 2009	Q1 2008
Cash flow from operating activities	Kapitalfluss aus betrieblicher Tätigkeit		
Net income	Periodenergebnis	177	755
Depreciation of tangible fixed assets	Abschreibungen auf Sachanlagen	335	274
Amortisation intangible assets	Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände	24	26
Increase/(decrease) provisions	Zunahme/(Abnahme) von Rückstellungen		-258
(Increase)/decrease share based payment	(Zunahme)/Abnahme von aktienbasierten Vergütungen	46	54
(Increase)/decrease current assets	(Zunahme)/Abnahme von kurzfristigen Vermögensgegenständen	-589	-1,745
Increase/(decrease) current liabilities	Zunahme/(Abnahme) von kurzfristigen Verbindlichkeiten	-93	-903
Increase/(decrease) in deferred taxes	Zunahme/(Abnahme) latenter Steuern	0	-1
Net cash (used in) provided by operating activities	Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel	-100	-1,797
Cash flow from investing activities	Kapitalfluss aus Investitionstätigkeit		
Purchase of property, plant & equipment	Erwerb von Sachanlagen	-231	-331
Net cash (used in) provided by investing activities	Aus Investitionstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel	-231	-331
Cash flow from financing activities	Kapitalfluss aus Finanzierungstätigkeit		
Proceeds from issuance of share capital	Mittelzufluss aus der Ausgabe von Aktien	1,349	
Increase/(decrease) of short term debt	Zunahme/(Abnahme) kurzfristiger Finanzverbindlichkeiten	-469	-440
Increase/(decrease) of bank overdraft	Zunahme/(Abnahme) Überziehungskredit	387	1,007
Net cash (used in) provided by financing activities	Aus Finanzierungstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel	1,267	567
Net increase in cash and cash equivalents	Veränderung der liquiden Mittel	936	-1,560
Cash and cash equivalents at beginning of year	Liquide Mittel zu Beginn der Periode	1,126	2,722
Cash and cash equivalents at end of period	Liquide Mittel am Ende der Periode	2,062	1,162

Additional Information

Responsibility statement

To the best of our knowledge, and in accordance with the applicable reporting principles for interim financial reporting, the interim consolidated financial reporting, the interim consolidated financial statements give a true and fair view of the net assets, financial position and results of operations of the company, and the interim management report includes a true and fair review of the development and performance of the business and the position of the group, together with a description of the principal opportunities and risks associated with the expected development of the group for the remaining months of the financial year.

June 2009

The Board of Directors

Forward-looking Statements

This report contains forward-looking statements. These statements are based on current expectations, estimates and projections of Catalis SE management and information currently available to the company. The statements involve certain risks and uncertainties that are difficult to predict and therefore Catalis SE does not guarantee that its expectations will be realized. Furthermore, Catalis SE has no obligation to update the statements contained in this report.

Imprint

Issuer:

Catalis SE
Geldropseweg 26-28
5611 SJ Eindhoven
Netherlands
t +31 (0) 40 213 59 30
f +31 (0) 40 213 56 04

Layout

www.dreismann.eu

Weitere Informationen

Erklärung der gesetzlichen Vertreter

Nach bestem Wissen und Gewissen versichern wir, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen für die Zwischenberichterstattung der Zwischenabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt und im Zwischenlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage der Gesellschaft so dargestellt wird, dass ein der tatsächlichen Lage entsprechendes Bild vermittelt wird und die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns im verbleibenden Geschäftsjahr beschrieben sind.

Juni 2009

Der Verwaltungsrat

Zukunftsgerichtete Aussagen

Dieser Bericht enthält zukunftsgerichtete Aussagen. Diese Aussagen basieren auf den derzeitigen Erwartungen, Schätzungen und Prognosen des Catalis SE Management und den der Gesellschaft zur Verfügung stehenden Informationen. Die Aussagen sind mit gewissen Risiken und Unsicherheiten behaftet, die sehr schwer zu kalkulieren sind. Daher übernimmt Catalis SE keine Garantie dafür, dass sich ihre Erwartungen tatsächlich erfüllen. Darüber hinaus ist Catalis SE nicht verpflichtet, die in diesem Bericht gemachten Aussagen in der Zukunft zu aktualisieren.

Impressum

Herausgeber:

Catalis SE
Geldropseweg 26-28
5611 SJ Eindhoven
Niederlande
t +31 (0) 40 213 59 30
f +31 (0) 40 213 56 04

Gestaltung

www.dreismann.eu