



Catalis N.V.
Aalsterweg 181a
5644 RA Eindhoven
The Netherlands
t +31 40 2135930
f +31 40 2135604
info@catalisgroup.com
www.catalisgroup.com

Interim Report for the 1st Quarter 2007
for the period from January 1, 2007 to March 31, 2007

Zwischenbericht für das erste Quartal 2007
für den Zeitraum vom 1. Januar 2007 bis 31. März 2007

Key Figures

€m	Q1 2007 (IFRS)	Q1 2006 (IFRS)
Total Revenue	8.750	2.157
Cost of Sales	5.536	0.894
Gross Profit	3.214	1.263
Gross Margin	36.7 %	58.6 %
EBIT	1.123	0.552
Operating Margin	12.8 %	25.6 %
Profit Before Tax (EBT)	0.852	0.562
Profit Margin	9.7 %	25.6 %
Net Income	0.811	0.504
Net Income Margin	9.3 %	23.4 %
Operating Cashflow	3.603	0.624
Earnings per Share in €	0.04	0.02

Kennzahlen im Überblick

€ Mio.	Q1 2007 (IFRS)	Q1 2006 (IFRS)
Gesamtumsatz	8,750	2,157
Herstellungskosten	5,536	0,894
Rohertrag	3,214	1,263
Rohertragsmarge	36,7 %	58,6 %
EBIT	1,123	0,552
Operative Marge	12,8 %	25,6 %
Ergebnis vor Steuern	0,852	0,562
Ergebnis Marge	9,7 %	25,6 %
Nettogewinn	0,811	0,504
Nettomarge	9,3 %	23,4 %
Operativer Cashflow	3,603	0,624
Gewinn je Aktie in €	0,04	0,02

Review of the first Quarter

1. Quarter:

- Catalis N.V. has recorded a successful start into fiscal year 2007.
- The first quarter of 2007 represents Catalis N.V.'s first performance operating under a new strategic vision and acting as a worldwide leading outsourcing service provider across the digital media and entertainment industries operating across three distinctive business divisions: Quality Assurance, Creative Services and Productions Services.
- This quarter represents the first quarter of Kuju plc operating as a wholly consolidated subsidiary of Catalis N.V. Due to this full consolidation, the revenues and earnings of the Catalis Group are significantly higher.
- Catalis N.V. increased its total revenues for the first quarter 2007 to a new level of 8.8m euros. In comparison to the first quarter revenues achieved last year, totalling 2.2m euros, this substantial improvement in performance by Catalis N.V. represents an increase of more than 300 % in total.

Das Quartal im Überblick

1. Quartal:

- Catalis N.V. ist erfolgreich in das Geschäftsjahr 2007 gestartet.
- Im ersten Quartal 2007 präsentiert sich die Catalis N.V. erstmalig mit einer neuen strategischen Vision, weltweit, als führender Outsourcing-Dienstleister für die digitale Medien- und Unterhaltungsindustrie in drei zentralen Bereichen tätig zu sein: Quality Assurance, Creative Services und Production Services.
- Erstmals wird die Kuju plc vollständig konsolidiert und trägt erheblich zur Umsatz- und Ergebnisentwicklung der Catalis Gruppe bei.
- Der Gesamtumsatz der Catalis N.V. ist im ersten Quartal 2007 auf EUR 8,8 Mio. gestiegen. Im Vergleich zu den Vorjahreszahlen (EUR 2,2 Mio.) entspricht dies einem Anstieg von über 300 %.

Letter to our Shareholders

Dear Shareholders and Friends of Catalis N.V.,

The 2006 business year proved to be an extremely riveting and fortuitous year for Catalis N.V. and it appears that the start of 2007 is no different. We have had a very eventful first quarter marked by the start of the integration of our newest acquisition Kuju and the development of new lines of services at Testronic Group.

The company's operations this quarter have been significantly impacted by the first time full consolidation of our new games development subsidiary Kuju plc. Kuju plc is one of Europe's leading independent developers of interactive entertainment software for a variety of platforms and was wholly acquired by Catalis N.V. in March 2007. Operating across five studios in the UK, Kuju has a strong development capability and has been creating interactive games for a number of major games publishers since 1998. The first quarter performance has been already successful for the company; all in all, the Creative and Production Services segments represented by Kuju plc have contributed, 5.6m euros to our total revenue of 8.8m euros this quarter.

Coupled with this success we are also pleased to announce that concurrently success has been shared amongst Catalis N.V.'s other subsidiary Testronic Laboratories, which represents our Quality Assurance division. Testronic Laboratories together with its new subsidiary PMTC, which was acquired in August 2006 and fully consolidated in the first quarter 2007, contributed 3.2m euros to the first three months total revenues.

Besides the positive operating developments in the first quarter 2007, the company is also proud to introduce Mr. Klaus Nordhoff to the company's board of management. Mr. Nordhoff has been part of the team since March 1st and assumed the role of the Chief Financial Officer of Catalis N.V.

With a clear focus on a growth strategy, we intend to take Catalis N.V. ever closer to becoming the "One Stop Shop" with the vision to control the complete supply chain for the digital entertainment and media industry.

Yours sincerely

Dr. Michael Hasenstab

Klaus Nordhoff

Robert Kaess

Eindhoven, November 2007

An unsere Aktionäre

Liebe Aktionäre und Freunde der Catalis N.V.,

wir blicken auf ein äußerst spannendes und vielversprechendes Geschäftsjahr 2006 zurück und auch mit dem Start in das neue Jahr 2007 konnten wir nahtlos an die Erfolge des vergangenen Jahres anknüpfen. Das erste Quartal 2007 ist sehr ereignisreich verlaufen und war besonders geprägt durch die Integration unserer neuesten Akquisition, der Kuju plc, sowie der Entwicklung neuer Dienstleistungsangebote durch die Testronic Gruppe.

Unsere Ergebnisentwicklung in diesem Quartal wurde hauptsächlich durch die Vollkonsolidierung der Kuju plc geprägt. Kuju plc gehört zu Europas führenden Entwicklungsstudios von Unterhaltungs-Software für alle gängigen Spieleplattformen und wurde von Catalis N.V. im März 2007 vollständig übernommen. In seinen fünf Studios in Großbritannien entwickelt Kuju plc seit 1998 erfolgreich interaktive Spiele für alle gängigen Spieleplattformen. Das Unternehmen blickt bereits auf ein äußerst erfolgreiches erstes Quartal 2007 zurück und konnte in den Bereichen Kreativ- und Produktions-Services in den ersten drei Monaten 2007 mit einem Umsatz von EUR 5,6 Mio. positiv zum Gesamtumsatz der Gruppe in Höhe von EUR 8,8 Mio. beitragen.

Auch die Tochtergesellschaft Testronic Laboratories, die unseren Bereich der Qualitätssicherung abdeckt agierte erfolgreich. Testronic Laboratories trug in den ersten drei Monaten 2007 gemeinsam mit ihrer neuen Tochtergesellschaft PMTC, die im August 2006 erworben und im ersten Quartal 2007 voll konsolidiert wurde, mit insgesamt EUR 3,2 Mio. zu den Gesamtumsätzen der Gruppe bei.

Neben den positiven Entwicklungen im operativen Bereich freut sich das Unternehmen darüber hinaus, Herrn Klaus Nordhoff im Management-Team der Catalis N.V. begrüßen zu können. Herr Nordhoff ist seit dem 1. März 2007 Mitglied des Vorstandes der Catalis N.V. und bekleidet die Position des Chief Financial Officer.

Wir verfolgen mit unserem Handeln eine klare Wachstumsstrategie: Unser Ziel ist, die Catalis N.V. zum weltweit führenden „One-Stop-Shop“ auszubauen, der die gesamte Wertschöpfungskette der digitalen Unterhaltungs- und Medienindustrie abdeckt.

Ihr Catalis Vorstand,

Dr. Michael Hasenstab

Klaus Nordhoff

Robert Käß

Eindhoven, im November 2007

Management Report

Introduction

Catalis N.V. financial reporting is based on the International Financial Reporting Standards (IFRS) and conforms to § 37w WpHG. Generally the quarterly report is prepared as an update of the business report focusing on the current reporting period. The group accounts prepared in addition thereto are in accordance with IFRS and serve as a fundamental basis for Catalis N.V. financial reporting. Therefore the quarterly report should be read together with the IFRS compliant group accounts and the annual report published for the fiscal year 2006.

Market & Industry Environment

Quality Assurance

This first quarter indicates that there is an increase in demand for Quality Assurance. This is primarily due to the delayed launch of Next Generation formatting (HD-DVD and BluRay) which took place at the start of 2007 year instead of original market predictions which forecasted the end of 2006. There is also extensive market potential moving away from simply servicing one type of media, the computer games market is converging with the movie industry and thus the demand for Quality Assurance is becoming more and more prominent.

New film markets, such as the Indian Bollywood market, have realised that Quality Assurance is required if their products are going to reach Western home viewers, again contributing to the demand effect. Finally, due to the sheer number of methods in which digital content can be distributed, as well as the Next Generation formatting, Quality Assurance is expected to be in demand more than ever and for a variety of distribution mediums.

Creative & Production Services

Similar to the quality assurance market, the computer games industry also experienced a delay in the launch of the Next Generation of computer games consoles which slowed demand towards the end of 2006. The arrival of the Xbox 360 and the Sony Playstation 3 in early 2007 has opened up a doorway of opportunities for games developers. The demand for these products is high, resulting in an increase in business flow for Creative Services.

The convergence between the film and game industries is generating other opportunities – for example, large film studios are realising the potential in the games market and the product synergy effect shows this. More and more films are accompanied by games; e.g. “Pirates of the Caribbean” is now available in the latest DVD formatting and a variety of game platforms.

Lagebericht

Einführung

Die Finanzberichterstattung der Catalis N.V. basiert auf den International Financial Reporting Standards (IFRS) und entspricht dem § 37w WpHG. Generell wird der Zwischenbericht als eine Aktualisierung des Geschäftsberichtes erstellt. Sein Fokus liegt auf dem aktuellen Berichtszeitraum. Der zusätzliche Konzernabschluss nach IFRS dient als Ausgangspunkt für die Finanzberichterstattung der Catalis N.V. nach IFRS als führendes Rechnungslegungssystem. Der Zwischenbericht sollte deshalb zusammen mit dem für das Geschäftsjahr 2006 veröffentlichten IFRS-Konzernabschluss und dem Geschäftsbericht 2006 gelesen werden.

Markt- und Branchenumfeld

Qualitätssicherung

Im ersten Quartal 2007 konnte eine gesteigerte Nachfrage nach Dienstleistungen im Bereich der Qualitätssicherung registriert werden. Dies ist größtenteils auf den verspäteten Markteintritt neuer Formate wie HD-DVD oder BluRay zurückzuführen, die statt Ende 2006 erst neulich eingeführt wurden. Spiele- und Filmindustrie nutzen auch gegenseitig vermehrt die Synergieeffekte, die mit ihren Produkten generiert werden können und sind in steigendem Maße auf gute Qualitätssicherung angewiesen.

Auch haben neue Filmmärkte, wie das indische Bollywood, erkannt, dass geeignete Qualitätssicherungsmaßnahmen notwendig sind, um ihre Produkte am westlichen Markt erfolgreich vermarkten zu können. Schlussendlich ist zu erwarten, dass die Nachfrage nach Qualitätssicherung noch weiter steigen wird. Diese Entwicklung wird durch die Vielzahl an Medien begünstigt, über die digitale Inhalte übertragen werden können sowie das Hinzukommen immer neuer „Next Generation“ Formate.

Kreativ- & Produktions-Dienstleistungen

Vergleichbar der Entwicklung des Qualitätssicherungsmarktes, wurde auch die Computerspielindustrie von der verspäteten Markteinführung der „Next Generation“ Spiele-Konsolen beeinträchtigt und die Nachfrage sank zum Ende des Jahres 2006. Mit Erscheinen der Xbox 360 und der Sony Playstation 3 Anfang 2007 boten sich den Spielentwicklern eine Vielzahl von Chancen. Die Nachfrage nach diesen Produkten ist hoch was zu einer dementsprechend stärkeren Geschäftstätigkeit im Bereich Kreativdienstleistungen führt.

Das immer stärkere Zusammenwachsen der Film- und Spiele-Industrie eröffnet neue Möglichkeiten und große Filmstudios erkennen mehr und mehr die Potenziale des Spielmarktes, so dass immer häufiger Filme von Computerspielen begleitet werden. So ist beispielsweise der Film „Pirates of the Caribbean / Fluch der Karibik“ im neuesten DVD-Format und auf verschiedenen Spiele-Plattformen im Handel erhältlich.

Company Situation

The first quarter of 2007, marks a milestone in Catalis N.V.'s diversification strategy and in its performance.

Shortly before the end of 2006, Catalis N.V. announced a recommended cash offer of Pounds Sterling 0.25 per share to purchase all of the issued and to be issued ordinary share capital of the British games developer Kuju plc. The purchase of Kuju plc, carried out through Catalis N.V.'s wholly owned subsidiary Catalis Development Services Limited, was completed towards the end of January 2007. Subsequently, after more than 90 % was acquired, a "squeeze out" process was initiated. In March 2007 the London Stock Exchange approved the cancellation of the admission of the common shares of Kuju plc to the AIM. As a result since January 01, 2007 Kuju plc has been a fully consolidated subsidiary of Catalis N.V.

The consolidation of British game developer Kuju plc significantly rounds Catalis N.V.'s service portfolio and introduces the company into the segment of Creative Services. Kuju plc's expertise and assets support Catalis N.V. also in the field of Production Services. Thus the company focuses its business activities on three core business segments: Quality Assurance, Creative Services and Production Services.

The first quarter of 2007, saw a change in the company's management. In March 2007, Klaus Nordhoff joined the Board of Management of Catalis N.V. and brings to the company extensive experience and know how in both management and finance. Together with his expertise Catalis N.V. aspires to further strengthen its position in the market through both organic growth and acquisitions.

Lage der Gesellschaft

Das erste Quartal 2007 markiert einen Meilenstein in der Diversifikationsstrategie der Catalis N.V. und ihrer operativen Entwicklung.

Ende 2006 gab Catalis N.V. bekannt, dem britischen Spieleentwickler Kuju plc ein öffentliches Übernahmeangebot zu einem Kaufpreis von GBP 0,25 pro Aktie für alle ausgegebenen und noch auszugebenden Aktien unterbreitet zu haben. Ende Januar 2007 war der Kauf der Kuju plc durch die 100 %-ige Catalis Tochtergesellschaft Catalis Development Services Limited abgeschlossen. Nachdem mehr als 90 % aller Aktien erworben wurden, konnte ein „Squeeze-Out-Verfahren“ eingeleitet werden. Nachfolgend wurde im März 2007 das Delisting der Gesellschaft von der Londoner Börse AIM beantragt und durchgeführt. Ab dem 1. Januar 2007 gilt somit die Kuju plc als voll konsolidierte Tochtergesellschaft der Catalis N.V.

Die Konsolidierung des britischen Spieleentwicklers Kuju plc rundet das Serviceportfolio der Catalis N.V. optimal ab und eröffnet der Gesellschaft die neuen Bereiche der Kreativ- und Produktions-Dienstleistungen. Seitdem besteht das Portfolio der Gesellschaft aus den drei Kernbereichen: Qualitätssicherung, Kreativ- und Produktionsdienstleistungen.

Im ersten Quartal 2007 fand auch ein Wechsel im Management statt: Im März 2007 wurde Klaus Nordhoff in den Vorstand der Catalis N.V. berufen und unterstützt das Unternehmen mit seiner langjährigen Erfahrung und seinem Know-how insbesondere in den Bereichen Unternehmensführung und Finanzen. Gemeinsam mit ihm wird die Catalis N.V. ihre führende Stellung am Markt nachhaltig stärken und sowohl durch organisches Wachstum als auch durch neue Akquisitionen weiterhin ausbauen.

Segment Reporting

Quality Assurance

The Quality Assurance business division of Catalis N.V. is the traditional core business of the company and is operated through the company's subsidiary Testronic Laboratories, which subsequently runs the entire Quality Assurance operations through its six internationally located subsidiaries.

The group specialises in quality control of any content (film, game, music etc.) for any communication medium (DVD, CD, online, wireless etc.) for all end devices, ranging from DVD players, personal computers and mobile devices to games consoles and much more. At present, Testronic Laboratories is the only Testing Service active in both the film and game industry.

All in all the first quarter 2007 signifies a promising start into the New Year. With the successful integration of PMTC into the Catalis Group, the company could further strengthen its lead position in the market and presents itself a well established business group in the field of Quality Assurance.

Creative Services

The entrance into the youngest branch of our business was marked towards the end 2006 with the acquisition of Kuju plc. Kuju plc has been a fully consolidated subsidiary of Catalis N.V. since the 1st of January 2007.

Kuju plc entertainment is one of Europe's leading game development studios. Throughout Kuju's five studios spanning across Great Britain the company has been developing all genres of computer games for a variety of consoles, PC's including wireless platforms. The company works on a project basis with the major games publishers in the world, further optimising the product portfolio of the Catalis Group.

2007 represents the first year of Kuju's operations as a "work for hire" games developer focussing purely on service provision. Since the sale of the rail simulation gaming engine "Railsim", Kuju plc is now in a position to concentrate on its risk reduced business model carving out Intellectual Property risk. This was implemented very successfully and as a result returned the firm back to profitability.

Production Services

Catalis N.V.'s business division Production Services incorporates specialist services relating to the production of digital content and is supported through the subsidiary Kuju plc. Catalis N.V.'s Production Services constitute work such as localisation, art work, and platform conversions. In this first three months of 2007, following the acquisition of Kuju plc, Catalis N.V. has built a plateau from which to expand this business division.

Through further development in Production Services Catalis N.V. aspires to become a key player in the production of digital content and a "One Stop Shop" for the entire digital media and entertainment industry.

Segmentberichterstattung

Qualitätssicherung

Der Bereich der Qualitätssicherung repräsentiert das traditionelle Kerngeschäft der Catalis N.V. und wird operativ durch die Tochtergesellschaft Testronic Laboratories an sechs Standorten weltweit betrieben.

Die Gruppe ist auf die Qualitätskontrolle aller Inhalte (Film, Spiele, Musik usw.) auf allen Übertragungsmedien (DVD, CD, Online, Wireless usw.) zu allen Endgeräten (DVD-Spieler, PC, mobile Geräte, Spielekonsolen usw.) spezialisiert. Damit ist die Testronic Laboratories derzeit als einziger Anbieter sowohl in der Film- als auch in der Spielindustrie als Prüfdienstleister tätig.

Insgesamt war das erste Quartal 2007 ein gelungener Start in das neue Geschäftsjahr. Mit der erfolgreichen Integration der belgischen PMTC in die Catalis Gruppe konnte das Unternehmen seine Führungsposition am Markt weiter ausbauen und präsentiert sich als gut aufgestelltes Unternehmen im Bereich der Qualitätssicherung.

Kreativ-Dienstleistungen

Mit der Akquisition der Kuju plc gegen Ende 2006 vollzog die Gesellschaft den Eintritt in ihr jüngstes Geschäftsfeld. Kuju plc wurde als Tochtergesellschaft der Catalis N.V. mit Beginn des Jahres 2007 voll konsolidiert.

Kuju Entertainment gehört zu Europas führenden Spiele-Entwicklungsstudios. In seinen fünf Studios in Großbritannien entwickelt Kuju plc erfolgreiche Spitzenspiele für sämtliche gängigen Konsolen, Personal Computer und Wireless-Spieleplattformen in Europa. Die Gesellschaft arbeitet auf Projektbasis mit den Major Publishern weltweit und rundet damit das Produktportfolio der Catalis Gruppe optimal ab.

Im Jahr 2007 präsentiert sich Kuju plc erstmals als reiner Auftrags-Spieleentwickler, der sich seit dem Verkauf der Rail-Simulation Spiele-Engine „Railsim“ ausschließlich auf das Dienstleistungsgeschäft konzentriert. Ein weiterer Vorteil des Verkaufes ist, dass die Gefahr der Verletzung von Urheberrechten gebannt ist. Das neue Geschäftsmodell wurde inzwischen erfolgreich implementiert und führte die Gesellschaft zurück in die Profitabilität.

Produktions-Dienstleistungen

Der Geschäftsbereich Produktions-Dienstleistungen umfasst spezielle Services rund um die Produktion von digitalen Inhalten und wird durch die Tochtergesellschaft Kuju plc betrieben. Die Produktions-Dienstleistungen der Catalis N.V. beinhalten Arbeiten wie Lokalisation, Art Work, Plattform-Konversion und vieles mehr. Nach der Übernahme der Kuju plc hat Catalis N.V. in den ersten drei Monaten 2007 eine stabile Basis geschaffen, um dieses Geschäftsfeld weiter auszubauen.

Durch den weiteren Ausbau der Produktions-Dienstleistungen beabsichtigt die Catalis N.V. zu einem „Key Player“ in der Produktion digitaler Inhalte und zum „One-Stop-Shop“ für die komplette digitale Medien- und Unterhaltungsindustrie zu wachsen.

Interview with Ian Baverstock

Ian Baverstock, CEO of Kuju plc, talks about the company's latest achievements:

“This quarter has been very rewarding and successful for Kuju plc. It has been a very smooth integration into Catalis N.V. and the two companies are already starting to work very well together. By working under Catalis N.V. we are able to enhance our product development portfolio by drawing on the company's extensive experience across the market. At the same time we expand Catalis N.V.'s Creative and Production Services with our large customer portfolio and the multitude of game genres. We are structured as a set of independent studios that share common corporate infra-structure and non-production services. This allows the studios to focus completely on the demanding task of creating great games whilst at the same time having the backing and support of a large, well managed and resourced central team. So far we are pleased with our revenue generation and expect to make strong profits.

Since the sale of our train simulator game, “RailSimulator”, we are now able to operate without an Intellectual Property risk and we can focus on our core business: We work on a project basis with the major publishers and provide our development service solely on demand.

Since joining Catalis N.V. we have had a few major projects on the go. Our latest achievement comes from the Kuju Zoë Mode studio in Brighton, United Kingdom. We have developed a new PSP game at this studio, “Crush”, and are very proud that it was nominated in June 2007 for the prestigious Develop Industry Excellence Award for its unique creativity. Furthermore, the game is rated as one of the top games of the year by Metacritic.com and demonstrates the latest advancements in gaming puzzle technology. We were also nominated for the category of Business Development.

We think this was a great start and we really look forward to the up coming year. With two new console releases from manufacturers, our creativity can really be enhanced and this can be reflected on the end product.”

Interview mit Ian Baverstock

Ian Baverstock, CEO der Kuju plc, zur Entwicklung der Gesellschaft

„Kuju plc blickt auf ein äußerst erfolgreiches erstes Quartal zurück. Wir haben uns optimal in die Catalis Gruppe integriert und die Zusammenarbeit zwischen unseren beiden Unternehmen gestaltet sich äußerst positiv. Als Tochtergesellschaft der Catalis N.V. profitieren wir von der einzigartigen Positionierung und Vernetzung der Catalis N.V. im Markt und können unser Produktentwicklungs-Portfolio dementsprechend ausweiten. Gleichzeitig erweitern wir die Kreativ- und Produktions-Dienstleistungen unserer Muttergesellschaft durch unseren breiten Kundenstamm und der Genre-Vielfalt unserer Spiele. Unsere Gruppe ist als eine Reihe unabhängiger Studios strukturiert, die alle eine gemeinsame Infrastruktur und Verwaltung nutzen. Damit ist gewährleistet, dass unsere Studios sich vollkommen auf die Herausforderung des Spiele-Entwickelns konzentrieren können, während sie gleichzeitig auf die Unterstützung einer großen und gut strukturierten Zentrale bauen können. Bisher sind wir sehr zufrieden mit unseren Umsatzentwicklungen und gehen davon aus, gute Gewinne zu erwirtschaften.

Durch den Verkauf unseres Eisenbahn-Simulations-Spiels, „RailSimulator“, vermeiden wir Urheberrechtsrisiken und können uns vollkommen auf unser Kerngeschäft konzentrieren und mit den Major Publishern erfolgreich auf Projektbasis als Entwicklungsdienstleister zusammenarbeiten.

Seit unserem Zusammenschluss mit der Catalis N.V. konnten wir bereits einige Großprojekte in Angriff nehmen. Unser jüngster Erfolg kommt aus dem Kuju Zoë Mode Studio in Brighton (UK). Dort haben wir mit „Crush“ ein exklusives PSP-Game entwickelt und wir sind besonders stolz auf die Nominierung für den renommierten „Develop Industry Excellence Award“ im Juni 2007. Auch der namhafte Informationsdienst Metacritic.com bewertet „Crush“ als eines der „Top-Games“ des Jahres, das die neuesten Entwicklungen der Puzzle-Gameplay-Technologie aufgreift. Daneben wurden wir auch in der Kategorie „Business Development“ für den „Develop Industry Excellence Award“ nominiert.

Alles in allem war dies ein hervorragender Start in das neue Geschäftsjahr 2007 und wir sind sehr gespannt, was uns die Zukunft noch bringen wird. Mit der Markteinführung von zwei neuen Spiele-Konsolen werden wir unsere Kreativität noch weiter ausleben können und noch viele spannende und einzigartige Spiele entwickeln.“

Development of Earnings, Financial and Asset Situation

Earnings Situation

Revenue Development

Catalis Group

In the first three months of 2007, the Catalis Group revenues increased to 8.8m euros. The Catalis Group achieved a gross profit amounting to 3.2m euros (previous year: 1.3m euros). The earnings before interest and taxes (EBIT) for the first three months were recorded at 1.1m euros. This figure indicates an increase of approx. 100 % in comparison to the previous year's performance of 0.6m euros. The pre tax profit (EBT) amounted to 0.9m euros (previous year: 0.6m euros). The Catalis Group costs of sales were recorded at 5.5m euros (previous year: 0.9m euros); however this also included a 3.8m euros contribution arising from the consolidation of Kuju plc.

Quality Assurance

In the business divisions of Quality Assurance and Testing Services which are operated through Catalis N.V.'s subsidiary Testronic Laboratories, in the first three months of 2007 increased revenues to 3.2m euros (previous year: 2.2m euros). This result represents an increase of 45 % for the Quality Assurance side of the business. Cost of sales amounted to 1.8m euros (previous year: 0.9m euros). The gross profit in the Quality Assurance division amounted to 1.4m euros (previous year: 1.3m euros). The Quality Assurance side of the business generated an EBIT of 0.5m euros for the first quarter (previous year: 0.6m euros).

Creative & Production Services

In respect to earnings situation for the Creative & Production Services side of the company, Catalis N.V. also achieved positive results for the first quarter of 2007. Due to the consolidation of the British games developer Kuju plc a total of 5.6m euros of revenue was contributed to make up the overall total of 8.8m euros. Kuju's consolidation increased the total cost of sales by 3.8m euros and generated a gross profit of 1.8m euros, resulting in an EBIT totalling approximately 0.7m euros.

Financial Situation

Cash flow

Compared to the 1st quarter 2006 operating cash flow has increased to 3.6m euros due to the strongly improved net income and an increase in current liabilities. The major cash flow event for the 1st quarter was definitely the acquisition of Kuju plc and the respective cash flows from investing activities. Cash flow from investing activities amounted to -9.5m euros. The counterpart, cash flow from financing activities, has already been provided in the last quarter of fiscal year 2006. Thus, cash flow from financing activities amounted to -0.1m euros.

Due to the positive operative development and our intense investment activities related to the acquisition of Kuju plc, cash and cash equivalents at the end of the 1st quarter 2007 amounted to 2.6m euros.

Bericht zur Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage

Ertragslage

Umsatzentwicklung

Catalis Gruppe

In den ersten drei Monaten 2007 stiegen die Umsätze der Catalis Gruppe auf EUR 8,8 Mio. Der Rohertrag der Gruppe betrug EUR 3,2 Mio. (Vorjahr: EUR 1,3 Mio.). Die Gruppe erwirtschaftete ein operatives Ergebnis (EBIT) von EUR 1,1 Mio. Dies entspricht einem Anstieg um rund 100 % im Vergleich zum Vorjahr (EUR 0,6 Mio.). Das Vorsteuerergebnis (EBT) belief sich auf EUR 0,9 Mio. (Vorjahr: EUR 0,6 Mio.). Die Herstellungskosten betragen für die ersten drei Monate des Geschäftsjahres 2007 EUR 5,5 Mio., wovon EUR 3,8 Mio. auf die Konsolidierung der Kuju plc entfallen.

Qualitätssicherung

Im Geschäftsfeld Qualitätssicherung und Testdienstleistungen, das durch die Catalis-Tochtergesellschaft Testronic Laboratories operativ betrieben wird, konnte in den ersten drei Monaten des Jahres 2007 ein Umsatzanstieg auf EUR 3,2 Mio. verzeichnet werden (Vorjahr: EUR 2,2 Mio.). Dies entspricht einem Zuwachs von 45 %. Die Herstellungskosten betragen EUR 1,8 Mio. (Vorjahr: EUR 0,9 Mio.). Der Rohertrag belief sich auf EUR 1,4 Mio. (Vorjahr: EUR 1,3 Mio.). Im Bereich Qualitätssicherung konnte im ersten Quartal 2007 ein EBIT von EUR 0,5 Mio. erwirtschaftet werden (Vorjahr: EUR 0,6 Mio.).

Kreativ- und Produktions-Dienstleistungen

Catalis N.V. konnte auch in den Bereichen der Kreativ- und Produktions-Dienstleistungen bereits äußerst positive Ergebnisse für das erste Quartal 2007 verzeichnen. Durch die Konsolidierung des britischen Spieleentwicklers Kuju plc trugen diese Bereiche mit EUR 5,6 Mio. zum Gesamtumsatz in Höhe von EUR 8,8 Mio. bei. Die Konsolidierung Kuju's erhöhte die Herstellungskosten um EUR 3,8 Mio. und generierte einen Rohertrag von EUR 1,8 Mio. Das EBIT in diesen Bereichen lag bei EUR 0,7 Mio.

Finanzlage

Cashflow

Im Vergleich zum Vorjahreszeitraum (Q1 2006) hat sich der operative Cashflow durch eine erhebliche Verbesserung des Quartalgewinns, wie auch durch die Zunahme an kurzfristigen Verbindlichkeiten deutlich auf EUR 3,6 Mio. erhöht. Prägend für den Cashflow des aktuellen Quartals war insbesondere der Erwerb der Kuju plc und des damit einhergehenden Cashflows aus Investitionstätigkeit. Dieser belief sich auf insgesamt EUR -9,5 Mio. Die Gegenseite, Cashflow aus Finanzierungstätigkeit, wurde bereits im letzten Quartal des Vorjahres dargestellt. Daher betrug der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit nur auf EUR -0,1 Mio.

Durch die positive operative Entwicklung sowie unsere ausgeprägte Investitionstätigkeit im Rahmen des Unternehmenserwerbs Kuju plc, stellt sich der Endbestand an liquiden Mitteln zum Ende des ersten Quartals 2007 auf EUR 2,6 Mio.

Investments

Following to an initial investment in the acquisition of shares in Kuju plc at the end of 2006 we have increased our stake in the company to 100 %. In the course of a public take-over bid we have invested 9.3m euros for this acquisition, including all transaction related costs.

Asset Situation

Balance Sheet

As of March 31, 2007 Catalis N.V. balance sheet total amounted to 28.9m euros in comparison with 23.7m euros as of December 31, 2006.

The fixed assets of the company were significantly increased due to the acquisition of Kuju plc which was reflected in an increase of approx. 9.3m euros in goodwill, generating a total of fixed assets of 19.4m euros as of March 31, 2007.

The current assets of Catalis N.V. amounted to 9.5m euros. The decrease of 4.0m euros in comparison to December 31, 2006 is due to the reduction of cash and cash equivalents, used in the acquisition of Kuju plc and was partly compensated by an increase of trade receivables.

On the other side, Catalis N.V.'s current liabilities increased from 3.4m euros to 7.8m euros, which was mostly due to trade and other payables.

Shareholders' Equity increased to 10.3m euros. The equity ratio was recorded at 35.8 %.

Employees

As of March 31, 2007, there were 383 employees working for Catalis Group N.V. The total number of staff includes all staff members from the Catalis N.V.'s subsidiaries active in four different countries with ten separate establishments. The total is comprised of 160 employees working under the quality assurance division and 223 from the Kuju plc subsidiary.

Investments

Nach einem Anfangsinvestment Ende 2006 in den Erwerb von Anteilen an der Kuju plc. haben wir in den ersten Monaten des Jahres 2007 unsere Beteiligung an dieser Gesellschaft auf 100 % aufgestockt. Im Rahmen eines öffentlichen Übernahmeangebots wurde für diesen Erwerb inklusive aller transaktionsgebundenen Aufwendungen im ersten Quartal dieses Jahres EUR 9,3 Mio. investiert.

Vermögenslage

Bilanz

Zum 31. März 2007 betrug die Bilanzsumme der Catalis N.V. EUR 28,9 Mio. gegenüber EUR 23,7 Mio. am 31. Dezember 2006.

Das Anlagevermögen erhöhte sich aufgrund der Akquisition von Kuju plc deutlich, was sich insbesondere in einem Anstieg der Firmenwerte um EUR 9,3 Mio. widerspiegelt, womit sich das Anlagevermögen zum 31. März 2007 auf insgesamt EUR 19,4 Mio. beläuft.

Die kurzfristigen Vermögensgegenstände der Catalis N.V. beliefen sich auf EUR 9,5 Mio. Der Rückgang um EUR 4,0 Mio. im Vergleich zum 31. Dezember 2006 ist zurückzuführen auf die Abnahme der liquiden Mittel, die für die Akquisition der Kuju plc eingesetzt wurden, was nur teilweise durch einen Anstieg der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen ausgeglichen wurde.

Auf der anderen Seite erhöhten sich die kurzfristigen Verbindlichkeiten von EUR 3,4 Mio. auf EUR 7,8 Mio., was hauptsächlich den Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen zuzurechnen ist.

Das Eigenkapital stieg auf EUR 10,3 Mio. Die resultierende Eigenkapitalquote betrug 35,8 %.

Mitarbeiter

Die Catalis Gruppe ist in vier verschiedenen Ländern mit zehn Niederlassungen aktiv. Insgesamt beschäftigt die Unternehmensgruppe 383 Mitarbeiter. Davon arbeiten rund 160 Mitarbeiter im Bereich der Qualitätssicherung und 223 Mitarbeiter in den Bereichen Kreativ- und Produktions-Dienstleistungen bei der Kuju plc.

Supplementary Report

On September 28, 2007 the company announced the conversion of the outstanding zero-coupon convertible bond 2005/2009 at the end of October 2007. With the conversion of the bond into shares the company aims to simplify its capital structure.

On October 3, 2007 the company announced its intention to change the corporate form to a European Comp-any (Societas Europaea, S.E.) in order to reflect the multinational character of Catalis N.V. Simultaneously, the current dualistic leadership structure shall be replaced by a single Management Board consisting of managers with operating responsibilities (Executives) and managers without operating responsibilities (Non-Executives). The company also intends to establish divisional holding companies for its operating businesses.

Risk Report

Within the scope of its operating activities in a variety of markets, Catalis N.V. is exposed to various risks connected with technological, entrepreneurial and investment transactions. A full risk report can be found in our Annual Report for the fiscal year 2006. You can download this report off our corporate website found at www.catalisgroup.com under the investor relations / financial publications section.

Directors' Holdings

As of the 31st of March 2007 the following share and share options are held by the directors of the company:

Shareholder	No. of Shares	No. of bonds	Controlled by	Function
Familie Hoffmann	1,623,728	137,500	Erich Hoffmann	Member of the Board
Robert Kaess Beratungs GmbH	1,125,000		Robert Kaess	Member of the Board
Michael Hasenstab Bright Eye GmbH	1,125,000		Michael Hasenstab	Member of the Board
Klaus Nordhoff	0			Member of the Board
Karl Moser	35,000	8,750	Karl Moser	Member of the Supervisory Board
Jens Bodenkamp	10,000	29,167	Jens Bodenkamp	Chairman of the Supervisory Board
Wolfgang Paggen	10,090		Wolfgang Paggen	Member of the Supervisory Board

Nachtragsbericht

Am 28. September 2007 gab die Gesellschaft die Wandlung der Nullkupon-Wandelanleihe 2005/2009 für Ende Oktober 2007 bekannt. Mit der Wandlung soll die Kapitalstruktur des Unternehmens vereinfacht werden.

Um dem multinationalen Charakter von Catalis N.V. gerecht zu werden, gab das Unternehmen am 3. Oktober 2007 bekannt, die Rechtsform der Gesellschaft in eine Europäische Gesellschaft (S.E.) umzuwandeln. Gleichzeitig soll auch die bisher dualistisch geprägte Organstruktur aufgehoben werden, und durch ein Management Board, das aus operativ handelnden Managern (Executives) und nicht operativ tätigen Managern (Non-Executives) besteht, ersetzt werden. Ebenso beabsichtigt die Gesellschaft die Gründung von Zwischenholdings für die operativen Geschäftsbereiche.

Risikobericht

Die Catalis N.V. ist im Rahmen ihrer Aktivitäten im Beteiligungsmarkt den verschiedensten Risiken ausgesetzt, die mit unternehmerischem Handeln verbunden sind. Diese schildern wir ausführlich in unserem aktuellen Geschäftsbericht für das Geschäftsjahr 2006. Sie können diesen Bericht auf unserer Webseite www.catalisgroup.com unter „Investor Relations“/ „Finanzpublikationen“ als PDF herunterladen.

Aktienbesitz von Organmitgliedern

Am 31. März 2007 wurden die nachfolgenden Aktien und Aktienoptionen von Organmitgliedern der Gesellschaft gehalten bzw. kontrolliert:

Aktionär	Anzahl der Aktien	Anzahl von Teilschuldverschreibungen	Kontrolliert von	Funktion
Familie Hoffmann	1.623.728	137.500	Erich Hoffmann	Mitglied des Vorstands
Robert Käß Beratungs GmbH	1.125.000		Robert Käß	Mitglied des Vorstands
Michael Hasenstab Bright Eye GmbH	1.125.000		Michael Hasenstab	Mitglied des Vorstands
Klaus Nordhoff	0			Mitglied des Vorstands
Karl Moser	35.000	8.750	Karl Moser	Mitglied des Aufsichtsrates
Jens Bodenkamp	10.000	29.167	Jens Bodenkamp	Vorsitzender des Aufsichtsrates
Wolfgang Paggen	10.090		Wolfgang Paggen	Mitglied des Aufsichtsrates

Forecast Report

The Management of Catalis N.V. is very content with the first quarter's performance for 2007. With the consolidation of Kuju plc the Catalis Group has significantly grown and as a result achieved a new and promising position in the market. The game developers Kuju plc brings into play the lucrative business segment of Creative Services for Catalis N.V. We expect this division to continue to significantly contribute to our annual revenue for the future. At the same time we expect the proportion of the company's business activities to shift towards Creative and Production Services.

The company also expects the Quality Assurance division of business to grow over time. In the DVD and film market Catalis N.V. is a worldwide leader in Quality Assurance. As for the field of gaming, we strive to rapidly improve our service portfolio. The release of new DVD formatting opens up a new wave of potential for Testing Services; however, due to the increased complexity of this new formatting, Testing Services are also becoming more and more complex. Therefore we expect the major publishers to concentrate on their core businesses. As a result of the increasing need for outsourcing of Testing Services, the demand for a reliable and professional testing partner is paramount.

To spread our risk, we are constantly expanding our range of Quality Assurance services according to our one stop solution strategy: any content across any distribution channel up to any end device. We have also become more active in website testing for companies specialising in e-learning.

Based on a successful start into the fiscal year 2007, the management of Catalis N.V. endorse the optimistic forecasts of economic research analysts and anticipate a continuation of the positive business situation in the current fiscal year 2007. Catalis N.V. continues to position itself as a "One Stop Shop" for technical services required by the global players in the digital media and entertainment industry.

Prognosebericht

Das Management der Catalis N.V. ist mit der Unternehmensperformance der ersten drei Monate 2007 äußerst zufrieden. Durch die Vollkonsolidierung der Kuju plc ist die Catalis Gruppe signifikant gewachsen und konnte sich damit eine neue und vielversprechende Stellung im ihrem Marktsegment sichern. Durch den Spiele-Entwickler Kuju plc hat sich die Gruppe um das lukrative Geschäftsfeld der Kreativ-Dienstleistungen erweitert und wir erwarten aus diesem Bereich auch in Zukunft einen positiven Beitrag zu unserer Umsatzentwicklung. Dies wird zur Folge haben, dass sich unsere Geschäftstätigkeit immer mehr in Richtung Kreativ- und Produktions-Dienstleistungen verlagern wird.

Wir gehen davon aus, dass gleichzeitig auch der Bereich der Qualitätssicherung in Zukunft wachsen wird. Im DVD- und Film-Markt ist die Catalis N.V. in diesem Bereich bereits weltweiter Marktführer. Und auch im Spiele-Markt werden wir unser Dienstleistungs-Portfolio zügig ausbauen, denn die Markteinführung neuer DVD-Formate öffnet uns hier ein weites Handlungsfeld für unsere Testdienstleistungen. Gleichzeitig werden mit der zunehmenden Komplexität der neuen Formate auch Testdienstleistungen immer vielfältiger. Daher erwarten wir, dass sich die großen Filmstudios verstärkt auf ihr Kerngeschäft konzentrieren werden und der Trend immer mehr zur Auslagerung der Testdienstleistungen gehen wird. Die Nachfrage nach einem professionellen und verlässlichen Partner in der Qualitätssicherung wird deshalb nicht abreißen.

Zur Risikostreuung erweitern wir im Rahmen unserer One Stop Solution Strategie kontinuierlich unser Angebot an Qualitätssicherungs-Dienstleistungen: alle Inhalte, auf allen Übertragungsmedien, zu allen Endgeräten. Des Weiteren haben wir unser Engagement im Testen von Webseiten mit e-Learning-Angeboten verstärkt.

Basierend auf dem erfolgreichen Start in das Geschäftsjahr 2007 stimmt das Management der Catalis N.V. mit den optimistischen Prognosen der Konjunkturforscher überein und erwartet die Fortführung der positiven Geschäftsentwicklung auch im laufenden Geschäftsjahr. Catalis N.V. wird sich weiterhin als führender „One-Stop-Shop“ positionieren, dessen Dienstleistungen die gesamte Wertschöpfungskette der digitalen Medien- und Unterhaltungsindustrie abdecken soll.

Financial Information

Balance Sheet as of March 31, 2007
and December 31, 2006

Bilanz zum 31. März 2007
und 31. Dezember 2006

€k	T€	March 31, 2007	December 31, 2006
Assets	Aktiva		
Current assets	Kurzfristige Vermögensgegenstände		
Cash and cash equivalents	Liquide Mittel	2,578	8,546
Trade receivables	Forderungen aus LuL	6,037	3,584
Inventories	Vorräte	0	0
Income tax receivable	Steuerforderungen	272	266
Other current assets	Andere	583	1,028
Total current assets	Kurzfristige Vermögensgegenstände gesamt	9,470	13,424
Non-current assets	Langfristige Vermögensgegenstände		
Goodwill	Firmenwerte	16,470	7,173
Property, plant and equipment at cost-net	Sachanlagen	1,697	966
Deferred tax	latente Steuern	1,263	1,288
Other non-current assets/investments	Andere	0	866
Total non-current assets	Langfristige Vermögensgegenstände gesamt	19,430	10,293
Total assets	Aktiva gesamt	28,900	23,717
Liabilities and equity	Passiva		
Current liabilities	Kurzfristige Verbindlichkeiten		
Trade and other payables	Verbindlichkeiten aus LuL	7,083	2,855
Taxes and social securities	Steuern und Sozialversicherungen	0	150
Income tax payable	Verbindlichkeiten aus Ertragssteuern	695	274
Provisions	Rückstellungen	0	78
Bank overdraft	Kurzfristige Bankverbindlichkeiten	0	0
Total current liabilities	Kurzfristige Bankverbindlichkeiten gesamt	7,778	3,357
Non-current liabilities	Langfristige Verbindlichkeiten		
Long-Term Debt	Langfristige Bankverbindlichkeiten	8,180	8,180
Convertible bond	Wandelanleihe	2,463	2,418
Deferred tax liability	latente Steuern	135	240
Provisions	Rückstellungen	0	0
Total non-current liabilities	Langfristige Verbindlichkeiten gesamt	10,778	10,838
Total equity	Eigenkapital gesamt	10,344	9,522
Total liabilities and equity	Passiva gesamt	28,900	23,717

The accompanying notes to these balance sheets form an integral part of these consolidated financial statements.

**Income Statement (IFRS unaudited) for the periods
ended March 31, 2007 and December 31, 2006**
**Gewinn- und Verlustrechnung (IFRS ungeprüft) für den Zeitraum
vom 01. Januar 2007 bis 31. März 2007 und das Geschäftsjahr 2006**

€k	T€	March 31, 2007	March 31, 2006
Revenues	Umsatz	8,750	2,157
Cost of sales	Herstellungskosten	5,536	894
Gross profit	Rohertag	3,214	1,263
Marketing & sales	Marketing & Vertrieb	263	29
General & administration	Verwaltung	1,807	682
Other Income	Sonstige Aufwendungen	21	0
Profit from operations	Operativer Gewinn	1,123	552
Financial Income - net	Finanzergebnis	-270	-10
Profit before tax	Vorsteuerergebnis	852	562
Income tax	Steuern	41	58
Net Profit	Nettoergebnis	811	504

The accompanying notes to these income statements form an integral part of these consolidated financial statements.

**Cashflow Statement for the periods ended
March 31, 2007 and December 31, 2006**
**Kapitalflussrechnung für den Zeitraum vom 01. Januar 2007
bis 31. März 2007 und das Geschäftsjahr 2006**

€k	T€	March 31, 2007	December 31, 2006
Cash flow from operating activities	Kapitalfluss aus betrieblicher Tätigkeit		
Net income	Jahresergebnis	811	2,450
Depreciation of tangible fixed assets	Abschreibung auf Anlagevermögen	225	209
Amortisation goodwill – Aerosonic. Apex Testronic USA	Abschreibung von immateriellen Firmenwerten – Aerosonic. Apex Testronic USA		
Increase/(decrease) provisions	Zunahme/(Abnahme) von Rückstellungen		-12
(Increase)/decrease inventory	(Zunahme)/Abnahme von Vorräten		
(Increase)/decrease current assets	(Zunahme)/Abnahme von kurzfristigen Vermögensgegenständen	-2,014	-2,205
Increase/(decrease) current liabilities	Zunahme/(Abnahme) von kurzfristigen Verbindlichkeiten	4,581	2,319
Increase/(decrease) in deferred taxes	Zunahme/(Abnahme) latenter Steuern		-217
Paid taxes	gezahlte Steuern		-166
Interest paid	gezahlte Zinsen		39
Net cash (used in) provided by operating activities	Aus betrieblicher Tätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel	3,603	2,417
Cash flow from investing activities	Kapitalfluss aus Investitionen		
Purchase of property, plant & equipment	Investitionen in Anlagevermögen	-225	-797
Purchase of shares in companies	Erwerb von Firmenanteilen	-9,297	
Purchase goodwill subsidiaries	Erwerb von Firmenwerten		-3,821
Purchase investments	Erwerb von Beteiligungen		-686
Net cash (used in) provided by investing activities	Für Investitionen eingesetzte Zahlungsmittel	-9,522	-5,304
Cash flow from financing activities	Kapitalfluss aus Finanzierungstätigkeit		
Proceeds from issuance of share capital	Zuflüsse aus der Ausgabe von Aktien		-16
Increase/(decrease) of long term debt and bank overdraft	Zunahme/(Abnahme) kurz- und langfristiger Bankverbindlichkeiten	-60	199
Dividends paid	Abflüsse aus Dividendenzahlungen	0	
Issuance of loans	Zuflüsse aus der Aufnahme von Darlehen		8,180
Net cash (used in) provided by financing activities	Aus Finanzierungstätigkeit erzielte Zahlungsmittel	-60	8,363
Net effect of currency translation in cash and cash equivalents	Wechselkursbedingte Veränderung der liquiden Mittel	12	-56
Net increase in cash and cash equivalents	Veränderung der liquiden Mittel	-5,967	5,420
Cash and cash equivalents at beginning of year	Liquide Mittel zu Beginn der Periode	8,546	3,126
Cash and cash equivalents at end of period	Liquide Mittel am Ende der Periode	2,578	8,546

The accompanying notes to these cash flow statements form an integral part of these consolidated financial statements.

Additional Information

Responsibility statement

To the best of our knowledge, and in accordance with the applicable reporting principles for interim financial reporting, the interim consolidated financial reporting, the interim consolidated financial statements give a true and fair view of the net assets, financial position and results of operations of the company, and the interim management report includes a true and fair review of the development and performance of the business and the position of the group, together with a description of the principal opportunities and risks associated with the expected development of the group for the remaining months of the financial year.

November, 2007

The Management Board

Imprint

Issuer:

Catalis N.V.
Aalsterweg 181a
5644-RA Eindhoven
Netherlands
t: +31 (0) 40 213 59 30
f: +31 (0) 40 213 56 04

Sonstige Informationen

Versicherung der gesetzlichen Vertreter

Nach bestem Wissen und Gewissen versichern wir, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen für die Zwischenberichterstattung der Zwischenabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt und im Zwischenlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage der Gesellschaft so dargestellt wird, dass ein der tatsächlichen Lage entsprechendes Bild vermittelt wird und die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns im verbleibenden Geschäftsjahr beschrieben sind.

November 2007

Der Vorstand

Impressum

Herausgeber:

Catalis N.V.
Aalsterweg 181a
5644 RA Eindhoven
Niederlande
t: +31 (0) 40 213 59 30
f: +31 (0) 40 213 56 04